

# 低油耗 开瑞造 购开瑞柴油版

## ——直补8000元,限量供应,保养不花钱



开瑞汽车凭借领先的技术、超前的设计获得消费者的高度认可。在油价高企,用车成本快速攀升的时期,开瑞汽车适时推出“购车、服务双保险”大行动:购开瑞优优直补8000元,限量供应,保养不花钱!为广大购车用户彻底免除高成本买车、用车的顾虑!

### 开瑞汽车推出“夏季给力补贴政策”

**惊喜一:“购开瑞 直补8000元”——买开瑞汽车享受燃油补贴**

购买开瑞优优柴油版的用户,您将获得最高价值8000元的补贴,约上千升的燃油补贴,可行驶里程上万公里。

针对国家政策的退出以及油价的持续上涨,为了回馈消费者对开瑞品牌的信赖,开瑞汽车适时推出了“购开瑞 直补8000元”的优惠政策,具体体现在购开瑞优优柴油版,您可以享受国家节能惠民补贴3000元,厂家现金补贴5000元(限量补贴,先购先得)的实实在在的优惠!

**惊喜二:保养不花钱**

**省钱——**凡在此活动期间,购买开瑞优优柴油版的客户,均可享受一年/五万公里的免费例行保养,即在一年/五万公里内,车辆保养所需的机油、机油滤芯及保养工时费全部由开瑞汽车公司承担,为你节约二

千多元的保养费,同时推出“一诺三金”即:金管家——包上门;金保姆——包代步;金品质——发动机十年包修,真正为你的爱车提供全方位的服务,保证你用车无忧。

**省心——**特有车辆维护短信提醒、电话回访服务,让您再不会因错过保养时间损伤您的爱车,省心百分百。

**省时间——**“一对一”维修顾问式服务,车辆预约保养绿色通道,节省您宝贵时间,用车更显从容。

凭借优秀的产品质量、卓越的用户体验、良好的售后服务,以及审时度势的惠民、利民政策,2011年开瑞汽车的销量表现依然气势如虹!开瑞汽车带给每一个用户的“省油就是省钱”的真实感受成为她纵横微车市场的一大法宝!您还在等什么,赶快行动吧,加入到“购开瑞优优柴油版,直补8000元,限量供应,保养不花钱”的优惠促销中,享受开瑞带给您的多重惊喜!

## “我为冠军来——福美来冠军挑战赛”选拔赛全国启动

近日,“我为冠军来——海马汽车福美来三代CTCC冠军挑战赛”区域选拔赛在全国范围内火爆启动。这是海马汽车继今年CTCC官方比赛首战告捷之后,针对全国福美来三代新老用户开展的一次集挑战性、趣味性于一体的赛事盛宴。

据悉,海马福美来三代CTCC冠军挑战赛,历时1个半月,分为“区域选拔赛”、“区域决赛”、“全国总决赛”三个赛段。其中,区域选拔赛作为整体赛事的第一个阶段,目前已经在全国终端4S店进行招募,凡福美来三代现有用户以及意向客户,均有机会参与由终端4S店组织的“海选”活动,通过趣味比赛以及试乘试驾活动等,让消费者在愉快的竞技游戏中感受福美来三代的出色性能。同时,在区域选拔赛中获胜的团队还将晋级6月初的区域决赛,而在区域决赛中赢得冠军的车队将可代表本省参加6月20日在成都国际赛车场进行的全国总决赛,展开总冠军的争夺大战。

海马汽车相关负责人介绍,借助CTCC赛事在全国掀起的赛车热潮,以及海马福美来车队首战告捷的势头,海马汽车希望通过全国范围的终端赛事活动,拉近福美来三代与广大用户的距离,让他们在轻松、愉快的比赛中,切身感受福美来三代的产品品质。

另据了解,作为本次赛事活动的专用车型,福美来三代传承了福美来可靠、节油、灵动操控的品牌DNA,采用RCBS赛车级轿跑底盘,前麦弗逊、后多连杆全独



立悬架系统,将给比赛选手带来得心应手的灵动操控,特别是其独有的全方位五“心”安全设计,更将给予选手全方位多层次的安全保护。

近年来,汽车赛事已成为国内车企营销的重要手段,并受到广泛追捧,作为海马汽车赛事营销的重要组成部分,“我为冠军来——海马汽车福美来三代CTCC冠军挑战赛”的启动,进一步丰富完善了海马汽车的营销体系,成为海马汽车检验产品品质、加强互动体验、提升品牌的重要平台。

### 瑞虎:南国5月试驾 强势登陆深圳体验营

2011年5月7日,由奇瑞汽车主办的“能驱能省 奇瑞瑞虎全能体验营”第二站活动,在深圳金沙湾海滨试驾中心激情上演。活动当天,共有来自深圳及广州地区的三百余名嘉宾到场参与。

作为“能驱能省 奇瑞瑞虎全能体验营”全国活动的第二站,本次深圳站对体验营活动内容又做了进一步的细化和完善,尤其是新增了对瑞虎综合性能加以展示的环节。为此,奇瑞不仅将活动场地特别选择在了深圳金沙湾海滨试驾中心,还同时特邀多位正在参加CRC全国拉力锦标赛以及CTCC全国房车锦标赛的星飞腾车队职业车手首度加盟。

活动当日,虽然烈日炎炎,骄阳似火,但活动现场依旧人声鼎沸,热闹非凡。据了解,本次深圳站活动共设置了节油赛、场地内科目试驾、趣味试驾等三部分内容。为了能让参与者更真切、全面的感受瑞虎出色的产品性能,场地内科目试驾还特意设置了包括颠簸路面、驼峰桥、27度角侧弯、蛇形绕桩等四大模块,其中不乏只有SUV车型才能完成的针对性科目。

“能驱能省 奇瑞瑞虎全能体验营”活动将移师北上,下一站活动将在“泉城”济南继续精彩上演。(奇瑞)

### 风骏皮卡:“耐力长征行” 树品质验证新标杆

3月31日至5月17日,2011风骏皮卡“耐力长征行”活动在全国20多个省市展开。由两辆分别负重250公斤的风骏皮卡与4位车手组成的2011风骏皮卡耐力行车队,从泰山出发,跨越了我国复杂的三阶地形,经受住了沙尘暴、雨雪、高湿、高寒等恶劣天气的考验,依次经兰州、成都、杭州、广州中转,最终抵达活动终点站昆明。耐力长征行路途形成了横跨东西、纵贯南北的“5”字路线图,创造了皮卡行业不间断耐力跑行驶里程的新纪录。

记者采访到长城汽车风骏皮卡负责人,他表示:“通过本次耐力长征行活动,25TCI风骏皮卡出色的表现向广大消费者证明了它耐用、节油等优异性能。”然而,该负责人话锋一转说道:“我们更核心的目的是通过路程、路况、行驶方式等的精心设计,模仿风骏皮卡新车出厂检测工艺,让广大消费者对汽车出厂质量检验过程有一个清晰的认识。而我们选择新发布的25TCI风骏皮卡作为耐力长征行用车,目的就是希望通过活动告诉消费者,每一辆风骏皮卡在出厂前都经历类似耐力行活动的严苛考验。”

在近50天的耐力长征行中,25TCI风骏皮卡没有让广大消费者失望,车队不仅完成了不间断、长时间负重行驶的任务,还将25TCI产品的亮点通过沿途4大中转城市围绕风骏皮卡“通过性、综合性、动力性和节油性”的主题试乘、试驾活动得以充分体现。风骏皮卡25000里耐力行活动与4站分站活动的紧密结合,完美勾勒出25TCI风骏皮卡全方位的坚实品质。无论底盘、车身、悬挂、发动机、轮胎、空调,还是主被动安全系统都获得了全面的实地检测。25000里耐力长征路现实模拟了车辆出厂检测的全过程,创造了汽车行业外化质检过程的新篇,构筑了消费者与汽车生产厂家互通的又一座桥梁。

虽然耐力长征行活动已经结束,但根据本次活动设置的后续试驾送礼活动正在进行。风骏皮卡销售负责人表示:“为了让消费者在见证风骏皮卡坚实品质后,能够亲身体验到它卓越的性能,风骏皮卡正在各地开展试驾有礼活动,希望广大消费者到店感受其冠军魅力。”

