

买车就到车巢 榜样车展两天成交 228 辆

持续的暴雨没有挡住消费者购车的步伐,16、17日两天的榜样车展期间,车巢汽车城卖出228辆车。活动现场,东风标致508上市仪式也同步举行,现场定车的508车主李国丛抽中1000元油卡。

车巢抽奖实实在在

“车巢抽奖是真的,抽奖实实在在,买车就要来车巢。”活动现场,唐女士表示,虽然外面雨很大,但车巢展厅就在室内,丝毫不受影响,逛起来很惬意。车巢品牌众多,现场轻轻松松就把自己喜欢的车型都看了一遍,作了充分对比,选中自己适合的车型。而逛累了还可以去楼上看看电影,吃吃饭。

而现场的抽奖,所有流程都是现场消费者随机参与抽出的,非常公正,所有消费者都是完全一样的机会。

张瑞东下午来到车巢,买了一辆北京现代悦动,当场抽中了1000元油卡;下午再次来到车巢汽车城,买了一辆标致408。和他一样的还有李先生,来到车巢后,一口气买了两辆广汽本田奥德赛。

买车就要来车巢

“对我们来说,坚持就是胜利。”张世明在获奖后开心地和大家聊起他们买车故事。本来觉得车巢比较远,有点犹豫,没想到,真正走起来,才发现来车巢非常方便快捷,20多分钟就到了。在市里到处封路的情况下,简直是飞速。

到车巢逛了一圈后,把喜欢的车型都对比了一遍,经过一晚的思考,周日在安徽东源展厅买了进口现代新胜达。因为赶着回家,本来决定要放弃抽奖。得知旁边可以吃饭,就一起去逛街吃饭,等待晚上抽奖,最后幸运抽中4000元油卡。

现场标致508登陆合肥

榜样车展活动现场,东风标致首款B级轿车现场上市,吸引了众多媒体以及消费者的目光。现场公布价格后,很多消费者现场下定单,并参与到榜样车展抽奖中。李国丛先生马上定车,就在5:1环节抽中1000元油卡。

活动现场看K2上市

本周末活动现场,又一款新车东风悦达起亚K2将在车巢汽车城上市。K2是专为中国年轻消费者量身打造。届时,期待已久的合肥车迷朋友们可以在车巢汽车城第一时间看到东风悦达起亚K2。

致远品牌周与你相约

精彩每周继续,本周,车巢汽车城迎来致远企业品牌周,凡在车巢汽车城购车的消费者,均有车巢好礼相赠。购买致远企业旗下的进口标致、进口雪铁龙、东风标致、上海大众斯柯达等品牌周车型的消费者,除礼包外还有机会赢取油卡大奖。一等奖是价值3000元油卡(1名),二等奖为价值2000元油卡(2名),三等奖是价值1000元油卡(3名)。

政策后时代

腾翼速度如何直面车市渐冷

6月份乘用车市场依旧出现下降,而当前车市唯一的利好政策——节能惠民补贴也有资金告急的担忧,虽然工信部前不久表示节能惠民政策短期内不会退出,但有消息人士透露,相关部门计划将提高节能补贴门槛,从原来的百公里平均油耗6.9L提高至6.2L。自主品牌该如何抵御寒冷,顺利过冬呢?

走精品路线 靠品质赢市场

如何才能摆脱品质的困局呢?一个有效的手段是集中品牌优势资源,推精品车,也就是那些综合素质过硬的车型,市场证明这条路是可行的。以长城汽车为例,去年6月推出了首款三厢轿车腾翼C30,和以往产品相比,这款车是长城汽车历时4年研发,充分汲取在SUV品质控制和轿车市场的成功经验后推出的一款精品三厢家用车,该车自上市后便一炮打响,截至今年5月上市满一周年之际,已实现销量134万辆,造就了自主品牌新车型的销量奇迹。长城汽车副总裁贾亚权曾表示,长城汽车产品思路是成功一款再推另一款。这是一种资源最优配置的方式,因为有可靠的品质做保障,即便市场大势不好,消费者仍然对产品充满信心。据悉,就在今年5月份车市出现产销双降,业内普遍唱衰之际,腾翼C30仍保持了144%的环比增速,不得不说这是精品战略的胜利。

市场转移 服务撑起半边天

据悉用户对售后服务不满意率正逐

年攀升,这里面尤以自主品牌较为突出,而相较于合资品牌,自主品牌单车利润率普遍较低,自主品牌要想实现盈利,形成可持续发展,在后市场就要有所作为。与此同时,在产品同质化日益严重的车市中,“选车还要看服务”已经成为消费者的普遍共识,而且在培养用户忠诚度上,服务也有着不可替代的作用。因此,在车市渐冷的时刻,进一步兼顾后市场,提升售后服务质量,可以弥补自主品牌在产品方面的竞争力短板。

在这方面,长城汽车腾翼C30堪称自主品牌的典范,该车一上市便推出了4年或15万公里的超长质保,2万公里或4次的免费保养等一系列吸引人眼球的惠民措施,在保证车辆具备高性价比的同时,进一步降低用车成本。目前长城汽车已经形成哈弗SUV、腾翼轿车和凤骏皮卡三条产品线,截至5月,腾翼轿车已建成专营网络491家,充分覆盖最广大的二三线城市,专网运作的模式进一步提升了服务队伍的专业化程度,为售后服务满意度提供了保障。

汽油涨价了,你买什么车 力帆汽车

天然气大微客,省钱省到家

力帆丰顺 CNG,原厂打造,品质可靠

力帆丰顺CNG 1km < 0.16元

百公里燃油消耗 50元左右

节能降耗 省钱达 68%

百公里天然气消耗 16元

- 中国唯一一款天然气商务面包车
- 3年6万公里超长质保
- 供气系统意大利原装进口
- 采用多点喷射装置
- 80L加大气罐
- 采用轿车原装发动机
- 世界唯一一款最清洁汽车

省钱就是硬道理

合肥神龙力帆丰顺销售店 销售电话: 0511-3444358

2011 黄海汽车 品行天下

大柴神皮卡 新胜达LUV 加胜V6 华泰SUV 华泰SUV

安徽省总代理:
安徽翱鑫汽车贸易有限公司
销售热线: 0551-4455088 4203108
18225515811

安徽国际汽车城店:
合肥市北二环国际汽车城广场C区6号
馥邦汽车城店:
铜陵北路与物流大道交叉口馥邦汽车城三栋北门

宣城店: 18956306647 广德店: 0563-6032599
蚌埠店: 13385603489 淮北店: 13966133696
蒙城店: 15855893168 淮南店: 15056079485
巢湖店: 18605651935 长丰店: 13339194956
滁州定远店: 13909604118

商务热线: 0415-4146300 服务热线: 4008600303

