

揭秘半年报盈利“幕后” 银行究竟靠什么赚钱？

8月25日，随着工商银行半年报公布，工、农、中、建四大行2011年中报均发布完毕。数据显示，四大行上半年净利润平均涨幅三成，合计余额2.17万亿，表现“可圈可点”。那么，在当前的市场环境下，银行是如何做到“处变不惊”的呢？
记者 何爽



四大行上半年净赚3393亿元

随着几大银行中报的陆续公布，2011年上半年银行业绩浮出水面。根据数据显示，工、农、中、建四大行上半年净利润总额为3393.4亿元，同比涨幅30%左右。其中，农行实现同比增长45.4%，增速最快，工行以1095.75亿元的净资本盈利，拔得头筹。

据了解，由于银监会统计办法的调整，四大行平台贷款余额均有所增长。有数据统计，工、农、中、建四大行上半年余额分别为9310亿、5300亿、5315亿、5800亿，合计约为2.17万亿，占全部地方融资平台贷款的24%左右。

多管齐下“开源节流”

一般而言，银行营收的近六成来自存贷利差，其他盈利来自中间业务和相关金融市场业务。若想盈利，银行一方面要增加营业收入，另一方面还得合理控制营业费用，并相应提高资产质量，纵观四大行中报，面对紧缩的通胀环境，均不同程度地改变了以往单纯依

靠传统存贷利差获利的经营模式，更多地开发产品、业务、服务创新等途径，提高行业竞争力。以工行为例，上半年工行实现税后利润1096亿元，连续三年蝉联“全球最赚钱银行”。通过控制成本，调整贷款方向，拓展中间业务等途径，实现了“日进斗金”。

融资渠道转向多元盈利模式

国内银行由于业务准入受限，在资本市场存在空白领域。当下，我国各大银行开始调整运作模式，以农行为例，2011上半年，农行成功发行500亿元次级债补充附属资本，核心资本充足率为9.36%，资本充足率达到11.97%，逐渐在

资本市场崭露头角。在金融市场业务方面，上半年，各大银行也已适度投资债券，更加注重转变发展方式，从传统融资中介向全能型金融服务中介转变，改变创收失衡局面，加快形成多元化的盈利模式。

民生人寿 举办“客服嘉年华”活动

民生人寿安徽分公司于2011年8月1日-9月30日，举办第四届“客户服务嘉年华”活动。活动以“防灾减灾，为民生服务”为主题，通过与中国灾害防御协会合作，为客户解决保险的相关疑问，免费提供短期交通意外伤害保险。
张家庆

招商银行 蝉联榜首 获颁勋章

近日，《亚洲货币》在其发布的2011年度全球最佳现金管理银行评选榜单中，第六次将招商银行评为“中国本土最佳现金管理银行”。

日前，在《新周刊》杂志创刊15周年庆典上，招商银行获颁“大时代锐仕勋章”。此次庆典共颁发15枚勋章，招商银行是获此殊荣的唯一银行类机构。

中国平安 荣获“十佳治理公司”

星报讯(洪毕满 记者 何爽) 近日，“2011 CCTV中国上市公司峰会暨央视财经50指数启动仪式”在北京成功举行。中国平安保险(集团)股份有限公司(以下简称“中国平安”)作为“央视财经50指数”样本公司出席本届峰会，并从主办方手中接过“央视财经50·十佳治理公司”奖杯。

据了解，中国平安在公司治理领域的杰出表现受到了海内外投资者的青睐，成为多个公司治理领域国际奖项连续多年的获得者。

邮储银行 庆祝卡量破百万

近日，中国邮政储蓄银行为庆祝发卡量突破百万，即日起推出系列开卡、刷卡有礼活动。活动期间内，凡首次成功申请中国邮政储蓄银行信用卡主卡或附属卡，刷卡消费达到规定数额，即享积分及好礼大派送。

安徽国寿 打造计生险“宿州样板”

近日，宿州埇桥区永镇乡单圩村党支部书记马士体在公务乘车回村中翻车死亡，由于其在生前埇桥区、永镇乡分别为其购买了“计划生育家庭意外伤害保险”，事发后中国人寿保险安徽分公司(以下简称“安徽国寿”)迅速理赔8万元。

据了解，在宿州，像马士体这样收益计生保险的家庭越来越多。由于计划生育保险的特殊性，国家计生协早在几年前就和中国人寿保险公司签署战略合作协议，确定中国人寿为唯一合作保险公司，在全国推动计生家庭购买计划生育系列保险。

据介绍，为了将计生险打造出一个“宿州样板”，安徽计生协和国寿联合在宿州进行深度合作，市政府也出台政策支持计生保险发展。截至2011年上半年，宿州市财政为计生保险“买单”300万元，接近总计生保费的三分之一。
何爽

省城信用卡“跑马圈地”升级

星报讯(记者 周平) 今年以来，为抢夺客户、刺激消费，省城各大银行纷纷与企业“联姻”，发行各种联名卡。记者日前获悉，中信银行与合肥论坛的联名卡已正式对外发行，这也是我省首张网络联名信用卡。

在此之前，农行安徽分行与安徽省青年创业者协会共同发行“共青惠农卡”；民生银行与安徽白马集团联合发行“白马联名卡”；工行阜阳分行与纳客阜阳网联合发行“E购灵通联名卡”。

记者注意到，目前我省联名卡的范围已延伸至旅游、航空、美食、网站等多领域，享受的福利大同小异，办卡人除在办卡过程中获赠一些小物品外，还可享受双倍会员积分、免年费、专享折扣、特色分期、刷卡消费满一定金额享受相应比例的返利等。

中信银行信用卡中心副总裁王宁桥在接受采访时表示，截至目前，我国已累计发行2亿张信用卡，特约商户约200万家。在他看来，银行可以增加发

卡量，同时还可占有商家的客户资源；商家除共享银行客户资源外，还可绑定商业信用与金融信用，提升自身品牌形象；消费者则可以得到来自银行与商家双方给予的实惠。

“正是因为市民都看到了这些好处，因此各银行都争相推出联名卡产品。”该人士表示，随着联名卡产品的增多，竞争的加剧，导致信用卡产品市场过度细分，从而限制了持卡人选择产品和获取服务的空间。

中国邮政储蓄农户专项小额贷款

产品说明:中国邮政储蓄银行农户小额贷款，是指向农户发放的，用于满足其农业种植、养殖或者其他与农村经济发展有关的生产经营活动资金需求的贷款。具体贷款品种有农户保证贷款、农户联保贷款，商户保证贷款、商户联保贷款，适用对象为18-60周岁具备完全民事行为能力的自然人。具备一定的劳动生产经营能力、恪守信用的农户或农村个体经营户优先。

贷款额度:最高5万元。单笔最低限额1000元，以100元为浮动单位。

还款方式:1、等额本息：贷款期限内每月以相等的金额偿还贷款本息；2、阶段性等额本息：贷款宽限期内只偿还贷款利息，超过宽限期后按照等

额本息还款法偿还贷款；3、一次性还本付息：到期一次性偿还贷款本息。

贷款担保:农户联保贷款需要3-5名农户。采用自然人保证或联保的形式，保证贷款需要1-2名具备代偿能力的自然人提供保证。

申请材料:1、小额贷款申请表；2、有效身份证件原件及复印件；3、当地常住户口簿或居住满一年的证明材料；4、结婚证或者婚姻证明。

温馨提示:1、邮储银行推出“按时还款激励”政策，按时还款将有机会享受免息优惠，一年期贷款最多可享受两次；2、申请者可自主选择贷款期限，在当地邮储银行或登录网上银行在线申请办理；3、一般办理时限最快为3个

工作日出具审批意见，具体利率水平以当地邮储银行的规定为准(详情请咨询当地邮储分支机构或拨打客服热线95580)。



栏目主持人：何爽