

感知财富脉动 引领理财潮流

提升资金周转利用效率

我省中小企业融资进入e时代



“十二五”发展规划纲要下发以来，提高中小企业贷款的规模和比例成为我省金融工作的重中之重。目前，包括国有银行在内的各家银行类机构纷纷制定中小企业的专项融资服务策略，开通中小企业现金管理电子服务渠道，大力提升资金周转利用效率。

记者 何爽

银监会放行专项金融债

中小企业的发展之路，已成为社会各界老生常谈的话题。当更进一步探寻解决出路时，不难发现，微小企业的壮大不仅需要及时的融资支持，更需要科学高效的资金管理。

近日，为小微企业补充可贷资金来源的专项金融债即将面世。银监会此次重点加大对单户授信总额500万元(含)以下

小微企业融资高效电子化

有数字统计，企业资金闲置每超过一天，就可通过理财提升收益。以100万闲置资金为例，投资货币基金每天收益在70元左右，而在银行每天的存款收益仅为22元左右。

以招商银行中小企业现金管理体系为例。目前，招行网上企业银行客户数及现金管理客户数双双突破17万，其中小

现金流运转率显著提升

“中小企业现金管理体系，以其开放性、低成本、高效率的特点，已成为一种全新的发展模式。”

左创宏指出，基于网上金融结算工具及衍生融资服务平台，中小企业可自由通过电子渠道，有规划、预见性的按照既定企业发展路线，按需选择产品和服务，保

小型微型企业的信贷支持。这意味着，商业银行支持小型微型企业能够获得更高的风险容忍度和政策支持。

此外，银监会此次放宽贷款资本管理要求，对于小微企业客户比例和最近六个月月末平均授信余额比例达到一定标准的商业银行，在筹建支行方面也给予优惠，以推动中小企业融资创新化。

微企业客户占比超过90%，交易量近2000万笔，同比增长超过35%，结算交易替代率达到55%。

招商银行现金管理部左创宏总经理表示，电子商务借助网上企业银行渠道，帮助中小企业全面实现结算交易的电子化，确保其在紧张的资金状况下，依然可利用有限的资金闲置提升资金收益。

证各阶段的资金流动性。

此外，电子商务平台的另一大特点，是实现了核心企业与上下游中小企业资金流、信息流的有效衔接，并极大加快了资金流转效率，全面降低供应链总成本。“为供应链上诸多企业在以‘链’为核心的市场竞争中，提供全流程的金融支持。”

芜湖人保财险 护航民族汽车产业11年

10月24日，安徽芜湖人保财险顺利完成2011-2012年度奇瑞汽车股份有限公司一揽子保险项目续保工作，投保总规模达207亿元，连续11年为奇瑞汽车提供保险保障。

近年来，芜湖人保财险在成功续保原有业务的基础上，积极与奇瑞汽车合作拓展其他保险项目，努力为民族汽车产业提供全方位的风险保障。

人保财险

太平洋保险 预赔翻车事故300万元

10月17日，太平洋保险在湖北客车湘西翻车事故发生后不到24小时，便将300万元预付赔款送至客户手中，受到事故工作组、当地政府及被保险人的称赞。

此次事故造成10人死亡，33人不同程度受伤。据了解，该旅游大客车在太平洋保险投保承运人责任险，每座每次赔偿限额30万元。事故发生后，太平洋保险立即启动预案，在最短的时间内完成了预赔。

林萍

稳健先行 股权创新推动核心竞争力提升

——国元证券勇当股权直投业务领头羊

十年磨一剑。自2001年成立以来，国元证券以“争创一流券商、打造百年老店”为目标，坚持稳健经营，重视风险控制，强化合规管理，在做强做大传统业务同时，努力拓展创新业务。

如今，十年过去了，现在的国元证券，已发展成为拥有全部证券业务资格、具有较强市场品牌影响力的综合类上市券商。2009年5月，国元证券正式申请开展股权直投业务试点资格，于同年7月获得中国证监会正式核准，形如直投试点。而作为高端业务领域之一，直投业务也将和证券公司传统业务相辅相成，共同提升证券公司自身的管理水平和核心竞争力，为其不断发展壮大增添新的利润增长点。

股权直接投资业务(简称“直投业务”)是一种新型的买方业务，对于券商而言，是一种对其卖方业务(股票承销)的延伸。由于直投业务利润丰厚，在国际上历来都是国际知名投资银行的重要利润来源。我国券商直投业务的开闸，昭示本土券商将加快与国际市场接轨，转变赢利模式，扭转“靠天吃饭”的被动局面。

作为业内第13家开展股权直投业务的试点券商，国元证券于2009年8月18日以自有资金5亿元出资设立直投业务子公司——国元股权投资有限公司，并于2011年顺利增资至10亿元人民币，独立开展股权直接投资业务。

理念先行 合规发展

国元直投公司成立之初，即秉承“安全、稳健、创新、服务”的经营理念，以“安全”、“稳健”、“创新”、“服务”的作风，逐步形成国元直投公司良好的市场品牌形象。

为确保经营管理规范运作，国元直投公司建立了权责分明法人治理结构，借鉴国际、国内股权投资基金业先进管理经验，建立起以“研究——决策——投资——评估反馈——监督”为主线的投资管理规范化流程，严格控制项目风险。

抢抓机遇 项目为重

在稳健发展目标的指引下，国元直投公司进一步明确思路，不断拓展项目来源渠道，



仅用短短两年时间，就取得显著成效，投资项目数量和金额均位居券商直投公司前列。

截止2010年末，公司共投资项目九个，累计投资金额近四亿元。与此同时，在项目储备方面，通过积极的挖掘和寻找，本着审慎投资的原则，重点关注并储备优质项目近三十多个。其中“顺荣股份”项目仅隔一年即开花结果，在2011年3月2日顺利上市，为公司带来丰厚的投资浮盈。

顺利增资 剑指基金

2011年，国元直投公司顺利追加5亿元注册资本金，注册资本金增至10亿元人民币。同时，在安徽省人民政府、合肥市人民政府的支持下，直投公司作为主发起人设立并管理

的安徽省战略性新兴产业投资基金，在安徽未来新兴产业及地方经济发展建设中，起到重要作用。

据介绍，安徽省战略性新兴产业投资基金总规模50亿元人民币，分三期募集完成。该基金将积极参与安徽战略性新兴产业和其他产业的投资、重组、改制、上市和并购，以市场化方式和国际化模式创造价值，以战略性新兴产业为主，聚焦现代制造业等领域为重点。

国元直投公司成立以来，在调查研究的基础上审时度势，公司管理层明确提出“三个阶段”的发展目标。

第一阶段为发展阶段。自国元直投公司成立起3年内，积极投资于中国境内具有高

科技内涵、处于成长期的中小企业。同时，国元以直投为主体，积极联合2-3家符合条件的机构，发起设立产业基金管理公司，审慎参与产业基金业务的运作与管理。

第二阶段为巩固阶段。在达到第一阶段既定目标的基础上，国元直投成立后4-6年内，资本金规模增加至15-30亿元人民币，各方面逐步达到国际水平，巩固了业内地位。

第三阶段为成长阶段。在条件成熟时，国元直投公司尝试走向国际化，积极参与全球性股权投资业务，形成较为完备的股权投资产业链，建立起一定的国际知名度。

结语

“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。”2010年6月1日，中国私募股权及创业投资论坛2010年度颁奖仪式在上海国际会议中心举行，国元直投公司荣膺2009—2010年度最具LP(有限合伙人)投资价值GP(一般合伙人)、PE(私募股权基金)50强奖项。

成绩都是属于历史的，直投业务作为资本市场皇冠上的明珠，依旧闪耀着诱人的光芒，而国元人也正一次次亮剑而行，披荆斩棘，积极推进股权直接投资业务，为国元证券跻身国内一流券商、实现百年老店的发展目标而再立新功。