

立足新起点 实现新跨越

——感恩十年春秋，国元与您同在



十年风雨兼程，十年开拓进取。2011年是不平凡的一年，是国元证券迎接挑战、战胜困难、与时俱进的第十个年头。借资本市场蓬勃发展的春风，国元证券以“争创一流券商、打造百年老店”为目标，扬帆奋进、破浪前行，历经十年的风雨历程，现已发展成为具有全部证券业务资质的国内优秀上市券商。

走过这十年，国元人有太多的感言，也有太多的感激。无以回报，唯有为客户作出更好的服务，开发出更多的好产品，才能将未来的路走得更稳更好，这才是对客户对社会最大的感恩。

有序推进业务，开辟新利润增长点

1998年第一只公募基金问世开启了我国股市机构投资者的时代，为满足机构投资者需求，标准化证券研究应运而生。根据证券市场形势发展的需要，国元证券自2001年公司成立伊始即着手筹建研究业务，从而走在我国券商证券研究业务的前列。

作为券商业务中知识最密集行业，研究对环境与人才的要求极高。国元证券从一开始就与一流券商站在了同一起跑线。在人员的录用上，公司始终本着宁缺勿滥原则，不但保证了质量，也为公司长远发展奠定了坚实的人才基础。截至2010年末，公司研究中心近50名研究人员，全部为研究生以上学历，人员数量与学历比例均超过行业平均水平。

研究业务成绩斐然

10年的辛勤耕耘和不懈努力，国元证券研究业务取得了令人瞩目的成绩。

通过积极开展卖方研究业务，国元证券的众多研究员脱颖而出。自2009年起，国元证券多位研究员在今日投资、开来资讯等业内知名媒体举办的最佳分析师评选中，先后获得“能源行业最佳分析师”、“化工品行业最佳分析师”、“最佳独立见解分析师”等奖项。2011年5月

份，国元证券高级研究员刘斌更是在由英国《金融时报》冠名、汤森路透(Thomson Reuters)组织的《金融时报》FT StarMine 2011年度全球卖方分析师评选中荣获“亚太地区最佳行业选股奖(医疗保健行业)”，得到全球投资界各方机构的充分认可。

拓展合作，走向世界

10年来，国元证券研究团队两获中国证券业协会年度优秀研究成果奖，尤其是2008年获奖成果《论我国证券经纪业的竞争力——基于产业组织理论的分析》一文，在业内引起了很大的反响。

近年来，通过两岸合作，国元证券与台湾康和证券在台北、上海、香港联合举办了三场投资研讨会，加强了与海外机构客户联系，为开拓QFII市场打下良好基础，此外通过《国元康和联合季刊》定期跟踪两岸三地证券市场，受到投资者的广泛好评。

忆往昔风雨兼程整十年，看今朝开拓进取谱新篇。告别了难忘的过去十年，国元证券迎来了充满希望的新开始，这是新的机会，新的挑战，也孕育着新的希望与憧憬。展望未来，国元人将会抓住历史性机遇，实现新的跨越，争创新的优秀，为打造国元证券“百年老店”而继续奋力前行！

保险让我多了一份幸福

1997年，小学同学贸然登门拜访，闲谈中让我认识了“保险”这个陌生词，我仔细地阅读了相关材料后，毅然拿出仅有的720元钱为女儿买了两份“少儿一生幸福保险”，那可是我人生中的第一桶金，也是我攒了好几个月的工资，在半信半疑中把自己名字写在生平第一份保险单上。

在不知不觉中过了几年，我曾经很后悔地问过好姐妹：“这保险会不会骗人，会不会上当呀？”好姐妹说：“我们家保了3万多元呢，你怕啥？”

随着时光流逝，保险逐渐进入百姓家，被大家认识与了解。现在看来，我那时还具备高瞻远瞩的目光呢，到今年我再交一次保险也就完成了保险使命，但这两份保险却还在履行对我的承诺：在我女儿18岁时拿一份成人奖，上大学时拿一份助学金，在成家时也拿奖，更有幸的是，女儿在45岁时就能逐月领取养老金了。这预示着，在当务物欲膨胀的社会，我以前的艰辛与辛酸都会得到释然。记得2006年4月的一天，我准备到超市买肉，正要出门，家里电话响了。我连忙跑过去接电话，是保险公司的姐妹打来

的，她向我简单地介绍有分红保险，我一听很合适，就决定买了。事后她说当时她也觉得很纳闷，为什么我会那么理解和支持保险。

这是我的第二份保险合同，就这样又陆续地签了好几份保险合同。

今年3月份，我有两份保险合同陆续到了缴费时间了，而此时孩子要交美术费3000元，再加房租3600元，把我压得好累。直到现在我还在依靠透支信用卡来一步一个脚印地还钱，我心里很踏实，因为信用卡它既不调皮也不捣蛋，又会随时随地无私帮助你，这一点我特别感激信用卡，它的帮助是任何人无法替代的。

在这十几年里，我与保险共同成长，我与保险共同努力，虽然我不是保险业务员，但我却向无数人介绍过保险，我要让那些像我一样的单亲母亲好好地生活。

有一份保险就有一份幸福。我要永远怀着一颗感恩的心，感谢信用卡，因为是它风雨兼程地陪伴我走过这么多年，更要感谢保险，在我年老的时候给我一份坚实的保障。我爱保险，更爱那些为保险事业作出贡献的人。

闫质慧



我刚从海南“飞”回来，就听说赵大雨有病住院了。第二天，我到医院去看他。住进医院的赵大雨，是十天前来医院的，诊断是脑出血，至今仍昏迷不醒。他老婆哭丧着脸说，“这可咋办呀，现在已花了5万多元了，医院又让交款呢，我上哪去借阿。”

我和大雨在一个单位共事多年，我十分了解他家的情况。半年前，他刚刚为儿子买房，操办完二儿子的婚礼就花去了50多万元，许多钱都是借来的。这真是屋漏又逢连夜雨呀。可此时，我只能安慰大雨的老婆，让她别着急，想办法借点。

回到家，我也很发愁。我爱人说：“这钱上哪借呢？如今有点钱的人家买

一张银行卡存下的感恩

临近春节的时候，唐军的妻子已经怀孕九个月了，一场大雪过后，他把妻子送进医院待产。这天中午唐军回到家里把存折和银行卡整理了一下，准备把钱集中起来以备急需，这时接到母亲从医院打来的电话，说他妻子就要生产了。唐军赶紧把存折和银行卡揣进衣兜，匆匆下了楼。

唐军正跑着，忽然出来个中年人截住了他，中年人说：“兄弟，帮帮忙，我不是坏人，我钱没了，又回不了家，借点零钱给我吧。”唐军左右掏了一下，从一把银行卡里抽出一张，说：“不好意思，我没带零钱，不过这里有一张银联卡，很久没用过了，里面还应该有一百多块钱，拿去应急吧，密码654321。”唐军把卡塞到中年人手里接着向前跑去。中年人在身后喊：“我咋还你卡？”唐军向身后挥了挥手，头也不回。

那一天是腊月二十九，唐军的宝宝出生了，母子平安。

唐军在把银行卡交给中年人后，就几乎忘了这件事，对谁也没有说起过。转眼又是一年的春节，唐军家的门铃响了起来。唐军打开门，看见门口站着一位中年人。中年人憨厚地笑了笑，报出了一串数字。见唐军还是不明白，中年人说：“这是你的银行卡卡号。”唐军一拍脑袋，这才想起来了。

中年人掏出银行卡说：“这张卡救了我的命，不然我就被冻死了。这里面的

钱我分文没动，现在我郑重地把它还给你。”中年人姓余，当时他拿到银行卡后，本来准备取钱去旅馆睡一觉，但自助银行里空调开着，是个非常好的避寒场所，就这样，这个冬天，老余先后睡过了市区十几家自助银行。那张银行卡无疑成了他打开温暖“卧室”的金钥匙。

唐军的银行卡给了老余生活的勇气，他决心不管能否要到钱，都重整旗鼓，开创出一片事业的天地。开春后，老乡们又来了，经过一年的努力，老余的包工队壮大了，随着经营逐渐走向正轨，他决定挑个好日子，还上唐军那张银行卡。打听好唐军的住处，他就来了。

唐军执意留中年人吃饭，但是中年人谢绝了唐军的盛情，说已经买好了车票，还要赶回去和妻子团圆呢。临走时，老余说：“兄弟，滴水之恩，涌泉相报，条件允许时，我一定会百倍报答你。”

年后唐军去银行办理并户手续，随口问卡上还有多少钱。柜员告诉他卡上还有12120元，整整比原来多出了12000元！

原来，老余临走时的那句话是对他的暗示啊，多出的这笔钱的用意，唐军不难理解，但是他又怎能接受这份厚礼呢！因为没有老余的联系方式，这笔钱唐军没法退还。跟家人商量过后，唐军建立了一个农民工救助基金，专门救助那些身陷窘境衣食无着的滞留民工。

朱宏

被遗忘的保单

房的买房，买车的买车，都挺紧张的，没有一定关系谁借呀。”

晚上，我躺在床上翻来覆去地睡不着，就披着衣服去书房看几天积存下的报纸。

突然，报上的一幅保险广告，让我一阵兴奋。我一下子想起来了，赵大雨不是有保险单吗？那是10年前在单位我劝大雨参加的保险，为这事他老婆经常说他“自己壮得像牛犊子似的，那点工资又那么紧张，还保什么险？”

第二天，我兴致勃勃地先去医院又去了几趟保险公司。一周后，当保险公司工作人员把6万元理赔款送到医院时，大雨的老婆激动得热泪盈眶。她连声地说：“我真是忙昏了头，把保单给忘了，太谢谢保险公司了，帮了我大忙。”

半个月后，赵大雨竟然一拐一拐奇迹般地出院了。那天我去看他，他结结巴巴地说：“张哥，真的感……感谢你了。”

我说：“要谢你得谢保险公司，是保险给了你第二次生命。” 张俊清