

瑞风十年的“郭靖”模式

——瑞风和畅成2011世界商业伦理大会用车的启示



一位汽车专家在谈及自主品牌的发展之路的时候,把发展风格按照金庸的小说的人物分成了两类。一类,是杨康式的套路,聪明,能捕捉到一些机会,但投机的成分很重,从而短期内获得巨大成功,但长远下来难以继。另一类,是郭靖式的发展,无论设计研发、还是产品制造,抑或售后服务,不是成天寻思走捷径,而是踏踏实实去做。而瑞风正是“郭靖”式的代表。

江淮和畅亮相世界商业伦理大会

11月25日,“2011世界商业伦理大会暨第三届商亦载道论坛”在上海中欧工商学院隆重举行。提供全程接待关怀的瑞风和畅,以高端MPV价值新基准和在MPV领域精心耕耘的踏实精神,在与参会贵宾亲密接触中赢得了一致的认可。

本次会议的背景不同寻常。因为其商业伦理的主题,在中国改革开放30年中,被提到了前所未有的高度。“回归本业之善”——呼唤商业良知的觉醒。这是这次会议的精神。这个精神的背后,被国人深恶痛绝的,是近年来发生在国人身边的毒害、造假、污染、欺诈等一系列破坏商业伦理和契

约精神的昧良心行为,商业社会正面临深重伦理危机与信任危机。商亦载道论坛旨在倡导回归价值本源,重建商业伦理,尊重生命,保护自然,推动商业良知的觉醒。

作为探讨商业本源的业内盛会,组委会在会议的各种事项的准备上极其谨慎,更苛求在细节中体现出对商业伦理、良知、责任与规则的尊重。无独有偶,作为国内MPV市场领军品牌瑞风,新近推出的高端品牌第二代和畅,在经历了层层评审与筛选后,成为大会“唯一”的贵宾指定用车,不仅是对瑞风和畅品质、性能和形象的认可,也是对瑞风坚持用户价值本源基础上十年发展的肯定。

江淮瑞风打造“郭靖”式发展模式

“郭靖”式的发展路径,使瑞风在十年发展历程中创新了多项记录,成就了其在中国MPV市场的多项第一:第一用户规模,2005年起蝉联销量冠军,拥有超过40万的用户规模;第一产品体系,从柴油到汽油,从长轴到短轴,从实用经济到高端公务,瑞风实现了MPV最完善的产品体系;第一品质体系,独立的MPV生产基地汇聚世界先

进制造装备和工艺,被业界誉为“MPV制造专家”;第一服务体系,率先参照ISO9000国际标准建立了业界领先的“一家亲”服务体系;第一舆论认同,2004年起连续五年蝉联汽车总评榜“年度最佳公务车(MPV类)”大奖。赢得了中国媒体最广泛的认同。五项第一奠定了瑞风在中国MPV的最坚实的第一地位,使其成为自主品牌真正意义上的第一个品类冠军。

如郭靖练功一般,一招一式打基础,坚持不懈,数年如一日,最终迈入顶尖之列。在MPV领域近十年精心耕耘积淀的技术、制造实力的基础上,瑞风推出了全新力作:瑞风II代新品和畅,全面进军高端MPV市场。作为瑞风家族的高端车型,在“MPV制造专家”品质保证下,瑞风II代新品和畅实现了自主高端MPV在外形、空间、操控性与舒适性的全面超越,以“流畅外观”、“宽敞空间”、“酣畅动力”、“顺畅操控”、“舒畅体验”,建立起高端MPV价值新基准。

生性单纯刚直,重孝义、勤奋、爱国的郭靖,以巨大的人格力量也感染了他身边的人。这种认同不是某一个人,某一个群体,某一个时间。在中国汽车市场中同样难得的是赢得众多用户连续多年的认可,是自主品牌新军突破封锁并长期在品类第一位置的稳定占领。

瑞风十年成为政府和行业最佳合作伙伴

瑞风恰是这样的佼佼者,尤其在政府及行业采购领域,更是备受青睐,成为政府及行业用户的最佳合作伙伴:瑞风上市的2002年8月,被誉为“中国政府采购第一单”的国家海关总署180台采购大单花

落江淮瑞风,这批MPV作为全国各地海关的公务用车,为选购这批公务用车,海关总署的代表先后考察了包括江淮瑞风在内的国内数款知名MPV,最后认定瑞风MPV最具竞争力。同年同月,200台瑞风光荣参军,自此开始批量列装部队系统,截至目前超过3000台瑞风陆续进驻军队、武警、边防系统,为铸建钢铁长城贡献力量,堪称军中“第一MPV”。上市当年,瑞风就开启了在政府及行业采购领域的驰骋之路。

众所周知,政府及行业用户的标准更苛刻,而瑞风成为政府及行业采购领域的常青树,其成功背后是对品质内功的苛求。对品质的追求一直以来都是江淮乘用车不懈努力、不断强化的目标之一。瑞风在产品之初就始终围绕品质作为核心竞争力进行打造。高品质的产品,源自先进的制造工厂和严格的质量管理,先进的工厂和生产设备是保证瑞风品质的重要一环,瑞风生产工厂融合了科技化、智能化的生产理念。先进的自动检测系统和先进的检测设备,以及规范的检测流程,都是对产品可靠性的牢固保障,多达五个层次的100%质量检验步骤。近10年间数万人次深入一线的品质检验,在对品质严格考验的同时,也验证了江淮乘用车可靠的品质体系,更为其品质实力赢得了口碑。2010年10月21日,“2010年全国质量奖”评选结果揭晓,安徽江淮汽车股份有限公司在58家申报企业中脱颖而出,成为唯一一家获此大奖的中国自主汽车企业。江淮汽车卓越的产品品质获权威认可,为江淮乘用车品质提供了强大依托。

小同

12月10日至11日 赤兔赠英雄 全能普力马团购会给力钜献!
(活动地点:合肥金亚4S店展厅)

海马全系新品 新年给力促销中!

冠军荣耀 亿元钜献

福 到店迎“福” 到店即送惊喜
福 订车接“福” 订车即送交强险
福 购车纳“福” 购车即免50%购置税
福 贷款享“福” 贷款购车免息担保免手续费
福 转介送“福” 介绍新用户购车,即送全年免费保养

海马汽车新年倾情回馈季

前所未有的钜献,只为冠军荣耀喝彩!在11月6日结束的CTCC中国房车锦标赛中,海马福美来车队勇夺量产车组厂商杯的年度总冠军,取得了自主品牌的中国赛车顶级赛事的第一冠,以实力开创新的历史。今天,海马汽车携全系车型,以总优惠额度过亿元的重磅钜惠,回馈您的支持与期待,令冠军荣耀,赢得满城喝彩!

Haima 海马汽车

合肥市金亚汽车销售服务有限公司 地址:合肥市包河区繁华大道18号 电话:0551-2381711 3877685
蚌埠市金鑫汽车销售服务有限公司 地址:蚌埠市东海大道北侧 电话:0552-3029055 3311896
巢湖骏宝行汽车销售服务有限公司 地址:巢湖市亚夏汽车城106-108号 电话:13905652055
长丰县城市展厅 地址:长丰县师范学校对面 电话:0551-6684900
国际汽车城展厅 地址:安徽国际汽车城远枫汽车超市 电话:13855103033
无为现代汽车贸易有限公司 地址:无为县财政局对面 电话:0565-6306508
庐江县成顺汽车贸易有限公司 地址:庐江县竹林村民组三环路边 电话:0565-7911888

五菱汽车 品质驱动生活

五菱 特价风暴 持续进行中

机不可失,失不再来!五菱超给力“特价风暴”继续席卷全国!即日起至12月31日,五菱实惠持续大放送,五菱之光低至29300起,全车系优惠高达3300元!详情请咨询以下经销商:

安徽金龙汽贸 (区域:合肥、安庆、六安、滁州、巢湖、池州、太和、亳州、宁国、淮南...)

蜀山4S旗舰店: 0551-5365515 蜀山区工业园名车广场内
砾山路经营部: 0551-4288677 北二环砾山路,铁路桥旁
瑶海经营部: 0551-4285050 北二环汴河路巴黎春天门面
肥东专营店: 0551-7759850 包公像大转盘向东300米
服务热线: 0551-5365518、4280505

服务热线: 400-889-0505 www.sgmw.com.cn

专业服务 放心托付 上海通用五菱