

山水空间装饰十周年战略转型

山水空间装饰自2002年成立以来,以“完美家居从山水出发”的经营口号,“百年山水、健康空间”的美好愿景,在安徽家装界高速成长,已成为安徽家居行业的佼佼者。在山水空间装饰即将迎来十周年庆典之际,6月20日上午,山水召开新闻发布会,对外发布即将推出的一些重要举措。众多主流电视、报纸、杂志、网络媒体参加了此次发布会。副总裁赵斌现场作了以“十周年战略转型”为主题的演讲,并回答了记者的提问。

将成立集团公司:

12家子公司做细产业链各环节

副总裁赵斌说,目前,山水无论在硬条件、软实力及业态方面都非常成熟,为不断拓展产业链中新的业态和领域,在成立十周年之际,山水即将成立集团公司——山水集团。山水集团旗下将成立12家子公司:“山水百年投资”公司、“金麦企业管理”公司、“上海山水之春”设计研发事务所、“后院贸易”有限责任公司、“山水精工装”公司、“山水图文设计”公司、“依爱门业”、“山水空间装饰”、“山水家居情景馆”、“麦地那软装设计机构”、“高客堂高端设计机构”、“物流全服务链”。集团旗下这12家公司将使山水以“装饰”为核心,做精、做透产业链的各个环节,更好地服务客户,并寻求更高发展。

成熟硬条件、软实力:

有信心、有实力运作集团公司

早在山水2008年提出“百年山水、健康空间”的愿景时,山水就定位了集团公司这个发展目标。为成立集团公司,山水在人力、物力、财力等方面作了充

足的准备:十年来培养了一大批的优秀中高层管理人员;实现ERP管理平台,管理制度健全;山水装饰和建材贸易已连续几年营业额突破2个亿。无论在硬条件、软实力及业态方面,山水都非常成熟,有信心、有实力去运作集团公司。

为行业发展做榜样:

共同努力提高民众生活空间品质

目前,在中国住宅装饰行业中,成立集团公司的企业为数不多,山水成立集团企业后一方面要将服务做得更专业化、更有保障,为企业搭建更高的发展平台;另一方面是为同行企业做一个榜样,促进行业发展,最终为共同提高民众的生活空间品质而努力。

既要做大也要做专:

筹建上海山水之春设计研发事务所

“上海山水之春”设计研发事务所是山水集团在上海设置的一个专门从事高端设计研发的机构。在上海创办设计研发机构,建立了安徽与国际设计流行趋势对接的渠道,将优秀和理念快速引进到安徽,引进国际化家居标准,学为己用。

定位“精”字:

山水精工装公司进入工装市场

两年前,山水尝试做工装,在试水市场取得一定成绩后,“山水精工装”公司应势而出。借助山水做家装在工艺、材料、管理上特有的优势,山水进入工装市场的定位为“精”,追求精细、唯美。

不忘责任:

坚持公益事业,持续捐助贫困高中生

山水始终不忘社会责任,自成立以来持续进行公益活动:捐助卫生医疗院、筹建希望小学、捐助贫困学子、创办农民工学校、尊老助老捐款捐物……2012年,山水将继续资助10名高中生,排除其后顾之忧,使其一心向学,成功成才。

感恩客户:

十周年感恩促销施工工艺免费升级

山水注重创新,每年都会推出新工艺、新材料、新造型,已取得了飘梁、腰线墙纸、窗帘盒等设计专利。目前,山水的吊顶造型等十余项新专利正在申请中。据了解,在十周年之际,山水将为店庆期间签约的客户工地施工工艺进行免费升级。另还将有一系列感恩促销活动即将推出。

诚信为本 质量第一

琥珀地板18周年盛大酬宾



18年来,琥珀地板一直坚持诚信为本;质量第一的经营理念,努力进取。在成立18周年之际,为答谢广大用户的厚爱,推出了盛大的酬宾活动。

“琥珀地板18年,价格直降18%”

自6月30日至8月5日,凡在合肥市区琥珀地板直营店订单客户,即可享受“100%中奖机会,最低价值400元”、“好礼送不停”等超值特惠。

活动一:庆典特供——实木地板价格让利,组合产品实木复合强化价! 活动二:价格直降18%——正价产品价格直降18%! 活动三:超级大奖等你拿——抽大奖,苹果平板、笔记本抽不停,最低奖品价值400元! 活动四:不买也有礼——前100名老客户,凭有效凭证就可领取地板专用拖把一份。

专业品质 你我同鉴

专业18年,是对产品品质的塑造,琥珀地板之所以深受广大消费

者的青睐,最主要原因就是产品所具有的独特魅力!

漆面耐磨:采用国际知名品牌的优质陶瓷耐磨油漆,底漆涂装7遍,面漆涂装2遍。涂装技术兼有辊涂油漆附着力强和淋涂油漆丰满的双重优点,油漆饱满华丽,漆面特硬,附着力强,呈现出超强耐磨性能,家庭正常使用无需打蜡(油精)保养。

地板耐潮:琥珀地板在行业率先采用背面覆膜技术,克服了普通实木地板背面采用PU漆喷涂,易受潮的缺陷,能够有效阻止地面的潮湿水分侵入地板纤维层,有效防止了地板起鼓、瓦楞;同时能够延缓地板内部水分子在干燥天气过度释放,防止实木地板干缩,含水率偏低而开裂。

特别耐用:除了油漆耐磨、地板耐潮外,实木地板的木材特别耐用。琥珀地板选用顶级硬木,经防腐防蛀处理后,可使用几十年至上百年。

有了这“三耐”特质的实木地板,性价比超高。欢迎消费者亲临展厅,品鉴琥珀地板!

更多详情,请致电咨询 0551-7118888。

货真价实 明白消费

——专访泰森红木总经理刘英俊

中皖泰森红木家具是集生产、销售、外贸出口于一体的专业化运营企业。14年来,泰森依靠诚实守信,励精图治,市场规模实现了从“一席之地”到“三分天下”再到“半壁江山”的跨越。目前,泰森红木不仅在同行业中率先拥有了自己的独立旗舰店,还成了安徽乃至华东地区红木生产销售的龙头企业。近日,笔者幸会泰森红木的刘英俊总经理,与他一起分享泰森的成长历程。

笔者:红木家具属于家具界的“上流社会”,多年来在人们心中都是高价的代名词,而泰森红木却推出了“平价超市”,对此您是怎么考虑的?

刘总:近年来,随着人们生活水平和文化水平的提高,很多普通消费者也十分渴望拥有红木家具,为了让红木家具走进更多的寻常百姓家,泰森红木将原有的2000平方米中州家具卖场店打造成了红木平价超市。平价绝非降

低红木的价值,这是泰森红木为顺应市场发展而实施的一种长期的经营模式和理念。在保证红木品质的基础上,把价格压到最低,做到一件也批发、件件是珍品,让真心喜爱红木的人真正拥有一件中意的红木家具。

笔者:据了解,红木市场鱼龙混杂,很多消费者是“门外汉”,泰森是如何让消费者放心的呢?

刘总:我们在铜陵路的总店、信地红星美凯龙店、政务区红星

二店均实行实价销售,所谓“实价”就是货真价实。俗话说“不怕不识货就怕货比货”,我们敢说泰森的红木家具同款式同种类的价格一定是全市最低,同时,质量上一定是有所保证,绝不掺假。比如前些天有个消费者来我们店,他说我们家的大红酸枝价格比人家高很多,我和他详细介绍了大红酸枝和缅甸酸枝的区别,前者的价值要远远高于后者,但是非专业人士很容易

就把缅甸酸枝误认为大红酸枝,很多不负责任的商家会钻这个空子,误导消费者。

笔者:泰森现在在合肥已经算站稳脚跟,下一步还有没有扩张的打算呢?

刘总:2010年我们在六安中州已经开了2000平米的门店,今年又在六安开了3000平米的独立店,6月18日开业。这标志着泰森开始逐步走向全省及周边省市的扩张道路。

中皖泰森红木家具热烈祝贺市场星报创刊20周年

打造安徽第一品牌

泰森红木“优惠月”

买红木 我只选泰森



中皖泰森红木家具

【修路期间,泰森红木举办优惠大酬宾】
 活动时间:2012年6月9日-7月8日

所有商场实价

专营进口紫檀木、黄花梨木、酸枝木、黑檀木、鸡翅木等高档明清红木系列家具,餐桌椅、沙发、龙柜、龙床、太师椅等

