

国元农业保险董事长张子良： 最需要保险的是农业

作为第一家总部设在安徽的财产保险公司、全国第四家专业农业公司的“掌门人”，他用了四年左右的时间，基本完成了安徽省内农业保险的全覆盖，而下一个四年，他信心满满，将率领国元农业保险“走出”安徽，成为一家具有较强实力的区域性农业保险公司。

他是张子良，国元农业保险的董事长。在他的心中始终认为，农业的风险最不可控，农业最需要保险。

史道玲 记者 丁林/文 倪路/图



全省九成种植户已参保

记者面前的张子良瘦了，他说一年下来体重确实少了4公斤，并笑称：“瘦了好，瘦了显得年轻”。

2008年初，国元农险正式“起航”。张子良很谦虚地说，四年多时间，公司一路走来，成效谈不上，只能说有些体会。而这几年，国元农险的快速发展，在他看来是恰逢其时，省委省政府把政策性农业保险纳入“民生工程”，极大地调动

了各地开展农业保险的积极性，公司的发展有了政策支持和市场机遇。

2011年，注定是不平凡的一年。在这一年，国元农险已经基本实现安徽省主要农作物的“应保尽保”，成为全国第一个承保面积突破一亿亩的省份，承保面积达到安徽省种植总面积的90%以上，承保率是全国平均水平的三倍。

张子良说，这是“支农惠农”

政策的体现。“农业保险是政府稳定粮食生产，提高农民种粮积极性的创新手段，现在看起来，这个手段的效率还是比较高的，比直接补贴要高”。“农业保险的知晓度和满意度在安徽省总体看来，也比较高”。

一项来自国元的数据显示，从2008年以来，国元农险累计赔付已达25亿元以上（还不包括今年的小麦油菜赔付），农业保险惠及全省1000多万户。

农业最需要保险

农民在种粮的时候，犹如在没有屋檐的工厂里打工，下雨不下雨都无法控制。这是张子良对农作物生产和风险状况的形象概括。

“农业风险是最不可控制的，农业是最需要保险的”。张子良说，在我国，车子有“交强险”，而在大多数的西方发达国家，农业保险也是必须强制参与的。

一个张子良心中印象深刻的故事：长丰县有个种植草莓的农户，今年初春时的一场大风，将大

棚全部掀翻，农户损失惨重。“钢架都横七竖八地倒在地里，人都难以进去”。张子良说，农作物的生长最害怕的就是自然灾害，遇到大的自然灾害的话，农户很可能面临血本无归，而局部性的灾害我省每年都有，有旱灾有涝灾，有雹灾，也有风灾。

农业灾害是周期性的，有一定的规律，这是张子良认为农业保险与商业保险的区别所在。“它有一定的规律性和周期性，不可能每年都有大灾，也不可能

十年二十年也没有灾害”。而今年，张子良最为担心的就是旱涝急转（长期干旱后集中几天内突降大雨），给农作物带来的损失。是否风调雨顺就意味着会有更高的盈利？张子良不这么认为，他说，根据目前我省的农业保险模式，保险公司只是从中提取一定的管理费，参保资金的结余部分，会滚存积累，当做巨灾风险资金，以丰补歉，不能作为保险公司的利润分配。这体现了农业保险的政策性。

今年争取“迈出”安徽走向全国

点多、面广、政策性强、社会关注度高、经营成本大、工作量大，是张子良对农业保险特点的集中提炼。

从“起航”之初到如今，国元农险在全省16个市的主要县区均设立分支机构，在1200多个乡镇设立了服务站，12000个行政村设立了服务点，全省范围内拥有18000多个协保员。庞大的基层队伍，张子良认为，是国元农险快步向前的一大亮点和优

势。比如，对于很多农户参保意识不强，一方面要通过宣传和赔付，提高农业保险在农民中的认知度；另一方面，通过参保农户获赔来带动、影响未参保的人。而这中间，协保员起着很重要的作用，这也是国元经营农业保险的创新举措。

国元农业保险的发展目标中，覆盖安徽省的初步目标已基本实现，下一步，张子良和他的团队将用三至五年，开拓省外市

场。“通过调研，想在周边省份河南、河北、山东等地设立机构，一旦保监会审核通过，争取今年进入河南”。

张子良说，农业险很重要，也很专业，公司成立一直到现在，引进了大量懂保险、懂农业、懂气象、懂动植物病虫害的专业人才。而接下来，自己和团队仍将以做好农业险为“己任”，全力以赴，开拓创新，在全国打响安徽农险这块金字“招牌”。

招行荣获 “年度最具社会责任金融机构奖”

近日，在中国银行业协会主办的《2011年度中国银行业社会责任报告》发布会暨社会责任工作表彰大会上，招商银行蝉联“年度最具社会责任金融机构”，同时被授予“年度社会责任最佳民生金融奖”，招商银行执行董事、行长兼首席执行官马蔚华博士荣获“年度社会责任引领人物奖”。

中国银行业协会相关负责人表示，“2011年度中国银行业社会责任工作评比”活动遵循客观、公平、公正的原则，奖项评选经过了部署准备、材料申报、数据初评、专家评审委员会复审等

环节，从69家申报评选的机构中产生。

多年来，招行一贯秉承“源于社会，回报社会”的理念，履行企业社会责任。2011年，招商银行不断提升客户服务与客户体验、积极践行绿色环保，并努力推进社会和谐建设。同时，招行积极响应国家号召，大力推行绿色信贷，支持绿色产业发展，严控“两高一剩”行业信贷限额，助推经济绿色增长。在建立和谐社会方面，持续开展定点扶贫，招行自1998年至今，已向云南武定、永仁两县捐款近亿元。 邹传科

徽行举行 业务推介暨现场咨询受理对接会

6月20日下午，徽商银行举行与安徽白马服装城业务推介暨现场咨询受理对接会。徽商银行行长助理易丰率总行零售银行部、电子银行部、信用卡中心相关负责人及合肥分行相关

负责人代表徽商银行致辞，该负责人系统介绍了徽商银行以往给予小企业金融支持的成功经验，并全面介绍了个人贷款流程、贷种特点、产品优惠政策等。

据悉，徽商银行作为“中小企业主办银行”，“服务中小企业的主力军”，将继续做好小微企业及商户的金融服务工作，促使一大批优质小企业做大做强，成为支撑地方经济持续发展的重要力量和徽商银行中长期发展的基本客户，也赢得了客户的广泛赞誉。

对接会一开始，安徽白马服装城汪登厚董事长首先对徽商银行贴心的金融服务表示感谢并热烈欢迎徽商银行继续提供全方位的金融服务。

徽商银行总行零售银行部

王进 记者 何曙光 实习生 田杨杨

朝阳点金

弹至5日均线回落，短线走势依然偏弱，技术指标看，MACD绿色动能柱扩大，布林通道处于中轨和下轨之间，均线系统也有再次死叉向下发散的迹象，可能近期将面临下行压力。投资者短期可密切关注1585-1595美元/盎司附近（国内价321.9~323.9元/克）技术阻力位和1560附近（国内价316.8元/克）重要支撑位。伦敦现货白银6月20日至6月27日当周最低价26.58美元/盎司，最高28.61美元/盎司，震荡走低，走势偏弱于黄金。白银投资者短线密切关注26.8美元/盎司（国内价5.443元/克）附近重要支撑位，27.5~27.7美元/盎司（国内价5.585~5.626元/克）附近的阻力位。 曹阳

AUAG 富银金融投资

让黄金投资更简单、更高效、更时尚!

黄金白银行情分析 由安徽富银黄金交易所提供
最新行情分析可致电：0551-2579701
或登陆安徽黄金网：www.ahj99.com
新浪微博：@安徽富银黄金 腾讯微博：@安徽富银黄金

6月20日至6月27日当周，伦敦现货黄金整体走势震荡下行，最高1622美元/盎司，最低1558美元/盎司，当周市场由于美联储议息会议维持利率不变，延长扭转操作至2012年末，未推出更多的量化宽松(QE3)举措，出乎市场预期，美元反弹，金价大幅下挫。

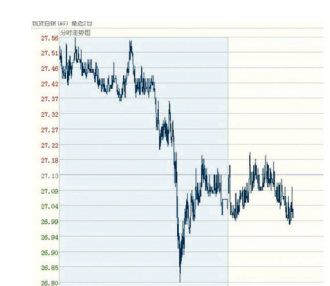
从技术图表看，现货黄金反

6月26日6:00-6月27日15:00伦敦金分时图走势 报价(美元/盎司)



因西班牙国债收益率上涨，金价微跌。至27日15:00点，最高1586.7，最低1567.8，

6月26日6:00-6月27日15:00伦敦银分时图走势 报价(美元/盎司)



6月26日-27日，现货白银价格反弹遇阻回落，至27日15:00点，高点27.56，低点26.80