

从2007年的3900点跌到了2052点,月薪从20000元跌到了4000元 一个证券从业者的“坚守”与“转移”

记者 丁林

小崔从业5年了,而他的收入也和他从事的这个行业一样“跌宕起伏”。

工作五年薪水降了八成

2007年,崔晓杰毕业第一年,月薪最高拿过20000元,远高于其他同届毕业的同事。但是,随后几年,收入逐年下降。去年降到5000元左右,今年平均只拿到4000元。

工资的大幅缩水,并不是因为小崔对工作的不上进,相反,他的业绩一直在公司名列前茅,往年一般在第3,而今年的最好成绩则排第2。

排名靠前工资却大幅下降,小崔认为,最主要的原因,是股市的一落千丈。“2009~2010年业务还比较好做,2011年元旦开始,业务就很难开展了。很多老股民都不玩股票了,几千万的大客户怕亏损,也玩起了分散投资”。

而证券客户经理的收入直接与股市挂钩,不景气的市场,也让小崔选择了有底薪制的收入方式。小崔刚刚入行时,选的是无

从2007年最高的3900点,跌到如今的2052点,股市的“不给力”让崔晓杰(化名)曾并肩作战的很多同事都放弃了坚守,崔晓杰也把更多精力放在了理财产品上。

小崔是2007年毕业的,毕业后一直在省城某证券公司做证券客户经理。

底薪制的收入方式,“那时候行情好,无底薪制提成高点,大家都这么干”。

小崔刚上班时,工资主要是提成和奖

金,上万的月薪在那时不是难事。今年1月份,小崔拿到了“职业生涯”最低的一次工资:底薪1400元,提成和奖金合起来1000元不到。“有底薪至少有个保障工资,同事最差时也有过一个月几块钱”。

一个月“跳”走20多人

本身就是大压力行业,行情又一直不景气,跳槽成了很多人的选择。小崔所在的公司最红火时,大厅内挤满了100多人,现在只剩下80来个。“也不是集体辞职,反正几乎每天都有离开的”。

小崔所在的证券公司跳槽第一波出现在2011年初的元旦,“一个月只有2个新户,提成很低,大盘的动荡,一些理财产品也出现滞销,奖金也低。特别是才来的新人,压力太大,几天就走了。”

到了今年7~8月份,像小崔这样的优秀“老”员工似乎也有点心有余力不足了。收入肯定回不到早前20000元的水平,没新客户提不到成,理财产品又面临滞销。“只能不断地开发新业务了”。今年年初,小崔开始写证券分析类的文章,给行业协会的内刊供稿了,干把字也能拿个百把块钱的稿费。

人力资源服务机构前程无忧网日前发布的7月份人才需求数据显示,由于股市行情的下挫,7月份以来已有53位基金经理上任或走人,平均每个工作日发生2.12人次的变动。

大多数转战期货

小崔从其他同事们的口中得知,那些辞职的同事,现在要么在自己创业做生意,要么转战到了期货等商品交易的公司。

实际上,随着投资方向的多元,以及投资热点的转移,期货基金类的投资备受青睐。但由于此类人才的储备不足,有着证券等相关行业经验的人才,相对成了“香饽饽”。

几乎和小崔一起进公司的小冯说,证券经理的行业佣金水平跌得厉害,“2006年,佣金比例是千分之一,现在到了万分之三。”而和股票相比,期货总体的运作模式差不多,但是在交易制度以及规则上,更加灵活多样。

虽然运作模式类似,但小崔也表示,期货商品的种类繁多,交易时需要更高的专业知识。“有过证券从业经验的人,上手会比较快,但也要提高投资素质。”



安天迪凯九九惊喜低价团购会火热进行中 详情请咨询: 0551-3713609



拍照片 发微博 赢好礼

#偶遇K5专卖店# 快来看,我在东风悦达起亚K5专卖店获得的精美礼品,赶快行动哦..... @东风悦达起亚 @*** @*** @*** @*** @***

表情 图片 视频 音乐 话题 投票 公开 发布



即日起至2012年12月31日,亲临东风悦达起亚K5专卖店,拍摄店内照片,并以#偶遇K5专卖店#为话题通过微博分享,且@东风悦达起亚及5位好友,即可获赠精美礼品!赶快行动哦!
(活动微博为新浪微博和腾讯微博。活动最终解释权归东风悦达起亚所有。)

东风悦达起亚汽车有限公司 全国呼叫中心: 400-799-0000 网址: www.dyk.com.cn



2012顾客满意年的“+1”服务
像关心家人一样关心客户

安徽安天迪凯专营店
安徽省先驱汽车有限公司

地址: 合肥市包河汽车城长春街北路与长白山路交叉口
地址: 合肥市双七路22号

销售热线: 0551-5118080 5171881
销售热线: 0551-4288888