

# 礼佛九华 大愿平安

——东风日产九华山新年祈福之旅

九华山,中国佛教四大名山之一,九十九座山峰与一个神秘佛国连在一起;“九华一千寺,撒在云雾中”,九华山,是“人佛共存”的心灵净土,佛教历史悠久,在中国佛教四大名山中,九华山以其风光旖旎而独领风骚,又以“香火甲天下”和“东南第一山”的双重桂冠而名扬天下,是善心虔诚者的朝拜圣地。

12月31日~1月1日,东风日产携手广大车主礼佛九华、大愿平安,开启东风日产九华山新年祈福之旅。九华山祈福之旅,不仅使车友享受到了自驾游带来的驾乘的乐趣,这次活动我们将与车友共同领略大自然赋予给九华山的一种鬼斧神工的美

妙,以及观赏带有浓浓佛家气息的化城寺、九华地藏、肉身宝殿及天台寺等著名景点,感受佛教文化的庄严、神圣。在这辞旧迎新的特别时刻,在这满怀虔诚的九华圣地,为亲人、朋友祈福,为新的一年许下美好的心愿。

感恩400万信任,奉献一片赤诚心,东风日产以人·车·生活服务理念。坚持矢志不移打造品质日产·放心日产,回报广大车主。以心祈福、愿平安的大愿心怀祝福天下。

礼佛九华 大愿平安——东风日产九华山新年祈福之旅,虔诚邀您参加。

伟业

# 江淮轿车11月销量超1.5万辆,同比增97% 打响年底收官之战,和悦11月销量破万



近期,势头颇猛的江淮和悦,在刚刚过去的11月份,以月销量11679辆的成绩再次表明冲刺年终销量的决心,打响年底收官之战。在江淮轿车11月销量超1.5万的佳绩中,和悦的贡献率最大。“11679”对于和悦来说不仅仅是一个具有代表性的销量成绩,更重要的是说明了在2012年车市增长幅度放缓的大背景下,和悦依然保持着不断趋高、节节攀升的增长走势。

江淮乘用车11月国内销售20987辆,环比增17.1%,同比增61.7%。其中轿车销售15929辆,环比增29%,同比增97%;和悦销售11679辆,实现了“月销过万”。这已经是江淮轿车自9月以来连续第三个月销量破万。

在车市微增长的背景之下,江淮和悦在自主A+市场上的热度有增无减,正是和悦始终坚持品质第一、坚持用户价值第一而水到渠成的结果。经过三年的市场积累,和悦已经赢得了众多消费者的口碑,销量再创新高也是理所当然。

作为江淮乘用车旗下战略车型,和悦在设计理念、生产工艺、科技含量、产品品质等方面都向中高级车标准看齐,综合性价比表现可圈可点。早在前期和悦品质马拉松活动开展之际,其品质已受到消费者的广泛认可。而今年和悦Sports系列上市后,和悦的产品线更得到了进一步的完善,整体优势更加突显。

在今年的广州车展上,向来视品牌建设为重中之重的江淮乘用车,发布了“瑞风+和悦”双品牌战略,这也标志着江淮乘用车改变了以车型品类划分品牌的传统模式,回归消费者原点,重新构建以客户为导向的模式,实现了从产品营销向品牌营销的转变。正是以实销为导向、以客户为中心的经营理念,使和悦能够逆势增长,月销过万,而江淮轿车也因此一举跻身自主品牌阵营增长率的前列。

江淮和悦节节攀升的销量,既体现了在中国汽车消费观念日渐成熟的大环境下,消费者对自主品牌车型品质不断提升、产品链逐渐完善等转变的肯定,更证明了江淮品牌战略调整的积极意义和市场营销活动的成功。2012年江淮轿车所取得的累累硕果,不仅有利于其品牌营销优势的放大和品质认可的加强,也为其他自主品牌车企征战车市树立了榜样和信心。相信随着自身产品力与品质的不断提升,和悦在2013年势将成为国内车市的主力军,实现更高的跨越。

# 安徽国际汽车博览城首届招商会圆满举行

12月20日,在蜀山区望江路与合作化南路交口的安徽高速开元国际大酒店,由安徽省合肥市长丰县人民政府、安徽省投资集团控股有限公司以及安徽星海投资集团主办的——2012安徽国际汽车博览城首届招商会圆满举行。

规划建设“安徽国际汽车城”,是适应合肥市经济发展和提升汽车流通市场形象的必然选择。安徽国际汽车博览城将落户富饶美丽的北城,北城的开发建设是合肥市“141”战略的重要一环,是实现合肥远景人口达800-900万的重要举措。安徽国际汽车博览城项目选址安徽省合肥市长丰县北城新区,本项目通过对汽车产业的整合和提升,将推动北城区的发展,为北城区的资源整合、人气带动、产业联动、税收等助力。它将参与推动合肥由单中心向多中心转变,优

化城市资源配置与功能,全面提升城市的承载力、凝聚力和辐射力。释放合肥城市发展的空间。

全国最具艺术感染力和视觉冲击力的汽车展示中心,占地约100亩,建筑面积10万平方米,是以举办新车及二手车交易市场为主,同时融合了交流、演示和会展、办公等于一体的大型展览和商务中心,同时开设品牌展示、高档汽车汇展、汽车文化、信息交流等展厅,也将成为中部汽车权威信息发布场地。

中国领先的智能化金融(商务)中心,占地近200亩,建筑面积45万平方,该中心为国际汽车城服务的商务核心,包括零部件国际采购中心、汽车金融服务中心、技术、认证、检测中心和各汽车厂家、代理商及相关公司的办公区域及商务公寓。

董方

# 2013款风行菱智:全能商务车

近日,风行汽车2013款菱智系列闪亮登场,作为全能商务车的典范,风行菱智从业务到商务到公务用车,实用兼顾体面,成本兼顾性能,真正做到商务。

近年来,广大消费者对商务车的需求更加多样化,以满足他们在商务、运输和休闲方面的多重需求。在实际应用中,他们对外观、空间、油耗、安全性和使用成本等方面提

出了各自的要求,功能单一的商务车已经无法应对这些需求。而2013款菱智依托国际化商务MPV平台,从消费者的需求出发,不断发掘能为消费者提供最佳消费体验,带来更高价值的多用途MPV车型,使得从运输和载人兼顾的基层商户到接待任务繁重的政府用户,都能在2013款菱智中找到适合自己的一款MPV车型。

禾轩

**比亚迪G6 1.5TID DCT版 劲擎上市**

G6全新加装的智能配置: 博世ESP 9代 6速手自一体DCT双离合自动变速器 / 氙气大灯 / 电子罗盘 / 大灯自动清洗、高度自动调节 / 定速巡航

G6全系车型现金优惠4000元, 1.5T享受国家节能惠民补贴3000元, 另赠送2000元装潢大礼!!

**比亚迪G6 享受国家新节能惠民补贴3000元**

以卓越非凡的造车美学,淬炼出G6极致优雅的大气外观。比亚迪自主研发并荣获国际车展最佳发动机大奖的TID技术,为G6注入忘我超越的动力灵魂。Keyless智能无钥匙系统等多项高端电子配置,堪比高端轿车的尊崇礼遇。高强度前后防撞钢梁等全方位安全系统,为您开启安稳无忧的广阔之路。

- 右前盲区可视系统
- 5.1声道10扬声器附带独立功放汽车影院
- 智能keyless无钥匙系统
- TPMS胎压监测系统
- BAWs疲劳驾驶预警系统

**合肥新迪汽车销售服务有限公司**  
(主营: G6、G3、G3R、L3)

地址: 合肥市东流路26号(外经大厦东)

销售热线: 0551-63410588、63456368

直营店地址: 合肥市包河区纬二路3号

销售热线: 18356038181

速锐 G6 S6 F0 F3 F3R G3 G3R L3 F6 M6 e6先行者

4008-303-666 0755-84218038  
http://www.bydauto.com.cn

**感恩四百万 新春聚划算**

过年回家 幸福新体验

四百万用户的信赖,成就奇瑞今日荣耀;十五载自主创新新路,深知国货须当自强。这一程,感谢有你相知相伴;下一程,需要与你携手共创;恩荣并济,春满人间。国人国车,自立自强!

**新风云2** 为爱进取 升级上市 一字千金抢购第二季

**奇瑞A3** 新春购车 三连连

**奇瑞购车 轻松贷**

**瑞虎、风云2、奇瑞A3**

全系首付20%,最低日供35元

**奇瑞服务 用心为你**

**冬雪纷飞 换装御寒**

12月20日始,奇瑞冬季关爱活动正式开启,跨年好礼,奇瑞温情伴您温暖一冬!

暖冬关怀一: 发动机、制动、空调等系统免费检测  
暖冬关怀二: 活动期间进站,即可享受“跨年礼包”  
暖冬关怀三: 活动期间通过预约进站,即可享受精美礼品一份  
暖冬关怀四: 进站凭任务委托书号,即可参与“幸运大抽奖”  
暖冬关怀五: 快·乐体验之旅——奇瑞车主总部探访&黄山游

安徽复兴汽车有限责任公司 0551-64397900  
安徽奇瑞汽车有限责任公司 0551-63500666  
安徽复兴临路店 0551-65372266

六安分公司 0564-3999208 肥东大众 0551-67732888

www.chery.cn TEL: 400-883-8888