

全球力作 东风雪铁龙 C4L 火爆抢购中

登陆安徽一周销量破百大关

自12月5日东风雪铁龙C4L于上海隆重上市,短短一周,东风雪铁龙全国销量轻松突破3000台,东风雪铁龙C4L销量的一路狂飙,不可不让人叹为观止!同样,东风雪铁龙C4L登陆安徽区域,势头也是大好,一周销量便实现破百大关,安徽区域各4S店人流络绎不绝,C4L订单更是接连不断。订车客户也纷纷称赞:时尚动感外观、舒适座驾空间、优秀的操控性和高性价比的领驭级座驾值得购买,不容错过!东风雪铁龙C4L的优秀品质,为其赢得广大客户的支持与厚爱。

在得知C4L展车已登陆安徽区域并取得良好成绩,我们便迫不及待前往东风雪铁龙4S店一睹C4L之风采。进展区之后,我们立刻感受到了东风雪铁龙4S店内涌动的人潮,C4L展车已被众人团团围住,显然,C4L的华丽登陆已为其赢得不少拥护者。通过与4S店相关工作人员的沟通,我们又进一步了解到东风雪铁龙C4L现已接

受预定,这无疑让心仪C4L已久的消费者了却一桩心事。我们现场采访了一位刚刚咨询了C4L的车主王先生,王先生告诉我们:“C4L的外观时尚,内部空间宽敞舒适,很期待C4L的试乘试驾,体验其强劲的动力和卓越的操控,总体来说,对C4L印象很好,如果在动力性能方面能让我满意的话,我决定让C4L陪我回家过年。”

随后我们又采访店内销售顾问,他详细为我们介绍:C4L作为雪铁龙征占全球的战略车型,也完善了东风雪铁龙产品谱系,实现了其在中级车市场的全面覆盖,给消费者带来更丰富的选择。C4L车型传承雪铁龙百年人性化创新设计理念,凭借卓越的动力操控性能、充满人文关怀的内饰细节、值得信赖的新五星安全以及时尚酷感的外观设计,全面展现了雪铁龙四“T”合一的“T”势所趋以及超越同级的产品价值,有望成为高端中级车领域的新高点。C4L以创新理

念突破技术范畴,将悦享T时代的驾乘体验融于造车始末。四T合一的全方位冲击,无不激发驰越的欲望,悦享T时代的极致体验。同时,上市短短一周,C4L的订单量已达100多台。虽销售火爆,C4L的售价仍是厂家指导价,这无疑为诸多消费者年底购车的一个福音,也正是如此,多数消费者选定C4L车型作为年底购车目标。目前安徽区域C4L订单已经破百,交付也在1~2个月之间,让消费者有望驾驭C4L,喜迎新年。

据悉,岁末年底之际,东风雪铁龙C4L安徽各4S店将会陆续推出上市交付活动,同时东风雪铁龙C4L与《中国好声音》强强联合,年前购东风雪铁龙C4L即有机会获得《中国好声音》巡演门票一张等等……一系列感恩回馈活动,相信C4L能给消费者带来一种别样悦享体验的车尚生活,同时,东风雪铁龙也会以优良的汽车品质和优质的售后服务继续回馈广大客户的支持和厚爱。

冬雪纷飞暖意浓 奇瑞2012冬季关爱活动邀你品鉴

又到冬日送礼时,奇瑞2012冬季关爱活动将于2012年12月20日至2013年1月31日正式启动,奇瑞公司及合肥盈丰服务站全面从关爱车主的角度出发,不仅呵护车主冬季行车安全,还有在线抽奖、用户回家行、跨年有礼及预约有礼等多重豪礼。

为了免费检测贴心服务,涵盖发动机系统、冷却系统等8大系统的检测项目,所有奇瑞用户均能免费获得安全检测。所有服务项目都达到奇瑞的专业服务标准,用户在任何一家服务站内都能感受同等的服务。

本次活动通过奇瑞官网冬季专题网站,进行总部探访用户招募。所有进站用

户凭服务任务委托书,登录奇瑞官网参与抽奖活动,获得由奇瑞精心送上的E5机器人玩具、A1车模等多重好礼。凡在1月20日以后进站维修、保养的用户均可获赠精美的“跨年礼包”;此外在1月20日以后通过电话、网络预约维修保养,进站均有机会获得“预约礼品”。

盈丰奇瑞

不要再等了! 到伟世行购车 就是省钱省时

“据本官所知,到了年末了,很多车友想买车。但是又有很多车友不知道到哪才能买到物美价廉的好车,元芳,你怎么看?”

“大人,说到省钱又省时,物美又价廉的车,非伟世行莫属啊!据下官得到可靠内幕消息。伟世行近日正在举行特卖会!特卖会上汉兰达、逸致、雅力士最低8.5折起!”

“真有如此优惠?那,车怎么样呢?”

“大人请看小人收集的车型资料吧:汉兰达。作为一款全球畅销车型,汉兰达自

上市以来,全球超过150万台的累计销量,这一表现,也验证了汉兰达连续获颁美国高速公路安全保险协会‘最安全新车冠军’、‘年度最安全SUV’,以及先后三次夺得‘新车质量调研’冠军的实力。创下连续34个月蝉联同级市场销量冠军的纪录。”

逸致是广汽丰田2011年推出的重磅车型。它定位为“宜商宜家”,是按照中高级车标准打造的全新时代多功能车。逸致的产品特点和技术参数来看,具备“时尚动

感的外观”、“宽敞多变的空间”、“充沛的动力和出色的燃油经济性”、“顶级的安全性能”等四大产品特性,为多功能车的高价值确立了新的基准。

开启两厢车新时代,创享高品质生活。新一代“实力行动派型动车”——雅力士,以更大气、更动感、更实用的全新理念,闪耀潮流焦点,非凡高品质给您带来前所未有的新体验。我们先去伟世行抢购一台吧!再不去就抢不到啦!”

2012江淮一家亲 服务技能大赛总决赛 合肥开赛

12月12日,“‘星级服务·乐享全程’2012江淮一家亲服务技能大赛”全国总决赛在合肥拉开帷幕。来自全国七大赛区的近150位选手共聚一堂,同场竞技。

据介绍,“一家亲服务技能大赛”是江淮乘用车一项传统的品牌活动,已经连续举办六届。整项赛事将“以赛促训”作为核心原则,从维修水平、服务专业性和客户满意度三个方面,对江淮轿车旗下专营店进行全面考核评定,并希望借此全方位地提升员工维修服务技能,打造具有特色的学习型区域营销服务体系,从而为提供更优质、更快捷、更专业的售后服务奠定坚实的基础。

本届服务大赛将和悦与瑞风M5作为主要考核对象,比赛项目包括维修技能比赛和服务顾问技能比赛两大部分,形式为“理论测试+实操测试”。与往届赛事相比,本届赛事最大的亮点在于车辆的一次修复率和客户的交车满意度得到前所未有的重视。在比赛环节中,特意加大了对维修技能中的故障诊断与排除、服务顾问中的交车流程及处理客户疑问等方面的考核。显然,江淮希望借此能够将“服务增值、服务制胜”的现代企业竞争理念进一步推广。

江淮乘用车相关负责人表示:“通过举办服务大赛,江淮‘主动培训、内外监督’的汽车服务体系得以在实践中得到检验与完善。这种统一的、高质量的服务标准的建立,对于增强江淮乘用车的整体竞争力具有极为积极的意义。”

董方



五菱汽车
品质驱动生活

喜福会
2013年五菱汽车第八届喜福会

新年新禧 喜福临门
上汽通用五菱合资十周年,新禧连连:销量连续四年突破百万,连续七年行业销量第一。为感谢新老用户对五菱汽车的一贯支持,新年之际,五菱汽车第八届喜福会缤纷开启!

活动时间:2012年12月至2013年2月
活动内容:活动期间凡进店客户、回站保养客户以及五菱新老客户均有五菱定制的新春好礼相送!现场购车用户更可尊享礼上加礼的购车优惠!
同期还有更多客户关怀活动:送文艺下乡、情满回家路、新春跨年派对……
还犹豫什么,快来参加吧!

安徽金龙汽贸(区域:合肥、安庆、六安、滁州、淮南、巢湖、池州、太和、亳州、宁国)
蜀山4S店: 0551-65365515 长江西路蜀山名车广场内
杨山路经营部: 0551-64288677 北二环杨山路段铁路桥旁
瑶海经营部: 0551-64285050 北二环汴河路巴黎春天门面
肥东专营店: 0551-67759850 包公大道包公像大转盘向东300米
国际汽车城店: 18955111396 北二环安徽国际汽车城福特店门口
服务电话: 0551-65365518/64280505



BYD 技术品质责任

轻松驾驶, 快乐出行

f0炫酷助力版新锐上市
到店看车好礼相送, 买车订车二重大礼, (送保养, 送装潢大礼包。)

酷享多彩, 敢于不同。
比亚迪2012款新F0, 再次打破传统微型车的配备标准, 新增Keyless无钥匙系统、电子防盗系统、炫彩发光尾标等个性化配置, 更新加伊甸粉、紫罗兰两种炫丽颜色, 引领同级车潮流风范, 由内而外炫酷到底。

一键启动 内饰升级 炫彩发光尾标

2012款新 F0 Just cool

安徽华民汽车销售服务有限公司
瑶海4S店地址: 合肥市铜陵北路与物流大道交口
包河店地址: 纬一路与天津路交口包河汽车城内

销售热线: 0551-2795111
销售热线: 0551-5377791

F0 悦悦 G6 S6 F3 F3R G3 G3R L3 F6 M6 e6先行者