

## 永源汽车: 蜕变升级 开拓安徽市场

### 专访浙江永源汽车浙皖大区经理朱明生

自古,棋类博弈时最为讲究的莫过于布局,而如今汽车企业的发展中,经营的布局也至关重要。作为立足于浙东沿海的汽车企业,永源汽车历经近十年的发展,在全国的布局已经趋于完善。近期,经过蜕变升级,永源汽车以崭新的企业管理理念、产品研发技术进驻安徽汽车市场。本报《车时代》周刊独家专访浙江永源汽车浙皖大区经理朱明生,分享永源汽车作为民族汽车工业的一份子,近十年发展的经验与历程,见证永源汽车质的飞跃。

记者 董方



#### 依托优质经销商耀恒杰 大力开拓安徽市场

浙江永源汽车有限公司隶属于中国浙江永源集团,总部位于浙江省台州市。尽管立足于东部沿海发达区域,但永源汽车仍十分看重飞速发展中的安徽汽车市场。“在安徽的布局,永源汽车看重的是以省会合肥为核心的区域,包括六安及安庆两座城市。我们在合肥拥有

的第一家经销商是安徽耀恒杰汽车销售服务有限公司,并已在城市发展较快的六安与安庆成立它的分公司,进一步强化永源汽车在安徽市场的布局。”浙江永源汽车浙皖大区经理朱明生向记者介绍道。

面对已经拥有两家自主品牌车企奇瑞

与江淮的安徽市场,朱明生坚信立足SUV市场的永源汽车能够依托自身扎实、专业的产品品质在安徽市场站稳脚跟。“永源汽车很早就已经敏锐发觉到中国SUV车型市场的巨大潜力,因此目前我们的主力车型A380就是一款性价比很高的十万元以内的城市休闲旅行SUV。”

#### 携手美国新能源汽车公司ZAP 完美升级蜕变

如何在竞争激烈的中国汽车市场上实现量与质的突破,永源汽车给出的答案是始终坚持自主创新、勇攀高峰、灵活发展的路线。在永源汽车成立的第七年,也就是2010年,公司经历了一次全方位的跨越与突破。它与美国新能源汽车公司ZAP正式签署全面合作协议。对于这次跨国合作,朱明生表示:“客观地说,美国

的汽车业远远领先于我们,因此永源汽车成功与ZAP公司合资之后,无论是产品技术,企业管理还是企业文化,永源汽车都有非常多的收获。这也促进了永源汽车完善自身的目标。”

新能源汽车领域在汽车市场备受瞩目,永源汽车自与ZAP公司合资之后,也成功接触新能源汽车领域。据悉,永源汽车

的首款电动汽车已于2013年正式亮相。

此外,2013年永源还有两款全新的SUV产品将推出,一款定位将高于目前的A380车型,另一款则是外型略小于A380的小型SUV。据介绍,这两款多功能城市SUV车型将与A380一起丰富永源汽车的产品线,协助永源汽车扎根SUV车型市场。

#### 安徽耀恒杰:提升服务 关注客户 开拓市场

“永源汽车在皖南区域的总代理是安徽耀恒杰汽车销售服务有限公司。选择安徽耀恒杰作为区域总代理,看重的是耀恒杰的团队以及经营实力。”安徽耀恒杰汽车销售服务有限公司常务副总许总坦言,作为去年刚成立的公司,耀恒杰并没有

急于在销量上有巨大突破,而是潜在在品牌推广、网络建设以及客户优质服务方面。

“针对定位于城市休闲SUV的永源汽车,我们关注喜爱户外、喜爱城市SUV的每位客户,未来逐步举办的室内、户外互动活动中均会有所体现,同时,汽车俱乐

部等一系列服务也将完善。”许总告诉记者,“目前安徽耀恒杰位于瑶海区包公大道园上园小区对面,占地约有500多平米,我们计划在全省范围内构建10家优质的销售服务网络,力争将耀恒杰打造成为安徽省SUV车型销售的龙头企业!”



永源汽车

中美合资

## 购永源A380

# “养车不花钱”

尊享3年6万公里维修保养“0”费用



安徽耀恒杰汽车销售服务有限公司

地址:安徽省合肥市瑶海区包公大道园上园小区对面(国际汽车城东)

国际汽车城展厅:合肥市瑶海区国际汽车城G座(生态公园斜对面)

咨询电话:0551-64560386 13395690930