

## 冯小刚姜文排队开拍新片 “抢葛优”现象 再度上演

继2010年葛优一人扛起《让子弹飞》、《赵氏孤儿》、《非诚勿扰2》3部贺岁片后，“抢葛优”的现象在今年再次发生。冯小刚的《私人定制》和姜文的《一步之遥》都把男主角留给了葛优，姜文甚至因此大发感慨：“中国缺的不是好电影，缺的是葛优。”

### 《私人定制》月底开拍

冯小刚的新片《私人定制》将于3月底在海口开机，其主创配置是冯小刚最铁也是最得心应手的两位，王朔操刀剧本，葛优担纲男主角。影片讲的是一个海归派与暴发户之间的矛盾冲突。事实上，《私人定制》的前身就是曾经被盛传的《贵族》。

在《天下无贼》完成后，冯小刚就基本确定了要拍这样一部讲小人物一夜暴富后的故事，只是因为剧本打磨始终不成功，原定名为《贵族》的喜剧电影才始终没有投拍，直到今年年初才由王朔完成了剧本创作。对于新作，冯小刚在微博上表示：“去年《一九四二》给各位想看喜剧的添堵了……年底，朔爷写的《私人定制》，笑抽了你们算。”

### 《一步之遥》三帝三后

据姜文导演的新作《一步之遥》的制片人马珂透露，影片的英文名叫《随子弹去》，演员阵容方面，马珂表示会与《让子弹飞》一样，有三帝三后加盟，姜文也会出演主要角色。

有消息称，葛优在完成冯小刚的《私人定制》后将转战《一步之遥》，档期安排非常紧密。而一年两部影片已经达到了2010年葛优在完成3部贺岁片后所宣布的“往后每年最多拍一二部影片”的极限。作为中国影坛最受欢迎的喜剧演员，却缺席了去年那个国产喜剧电影大行其道的好年份，对于葛优和观众而言，都是一种损失。今年开年就摆开架势要“大干一场”的葛优，也许就是要用实际行动来捍卫自己喜剧演员中的“霸主地位”。  
据《新民晚报》



## 金庸90大寿粉丝补贺 原来金大侠是双鱼座

星报讯(江陵) 3月10日是金庸先生90岁大寿?虽然铁杆粉丝不计其数,但他们大多不记得为他贺寿。寿辰已经过去,大多人才在淘宝首页的专题上得知这一消息,莫非只有马云记得金庸九十寿辰?

记者致电金庸办公室,工作人员称办公室不知金庸的寿辰,也未为其举行贺寿仪式。

豆瓣网的书迷相约昨日举行沙龙为金庸贺寿,星座爱好者则称:“难怪金大侠情感丰富,原来是双鱼座。”3月10日这一天出生的名人还有本·拉登和李宇春,于是有人开玩笑:“三人虽然各自统治一个世界,但命运完全不同,可见星座不是那么靠谱……”

## 吴佩慈希望1年后能嫁人



星报讯(晓涵) 作为四月档唯一的爱情电影,昨日由彭于晏、吴佩慈等主演的《分手合约》举行首次新闻发布会,在接受采访时“时尚女王”吴佩慈直言期待婚姻,“希望1年后能嫁人”。

在影片中,吴佩慈与彭于晏的关系颇为不一般,吴佩慈现场大方承认认真的男人最可爱,并坦言现实生活中的彭于晏很符合自己心中的理想型,她打趣道:“他长得帅,人又好,又孝顺,为梦想坚持不懈地打拼,人称‘台湾之光’。”然而,这位“台湾之光”在面临吴一男二女的吻戏时,一边面露诡异之笑,一边无奈摊手。原来,吴佩慈爆料:“别看剧情或甜蜜或深情,他总坚持不到5秒钟就笑场,让女演员很困惑。”



## 婉拒多金电视剧主角 买红妹自爆被“A货”角色打动

星报讯(记者 吴笑文) 时隔多年“小品一姐”复出首演电影,买红妹依旧抢手。由她和汤唯等人主演的浪漫爱情轻喜剧《北京遇上西雅图》即将于3月21日正式公映,但她透露说,在收到《北京遇上西雅图》剧本的时候,她同时还在接触另外一个片酬不少、而且还是担纲主角的电视剧。“但当时我还是毫不犹豫地推掉了电视剧,因为这个剧本真的挺吸引我的。”

买红妹回忆称:“我觉得剧本的每个人物都很丰满,很鲜明。像我的陈悦这个角色很有质感和真实感,现实里也有很多像陈月这样生活精打

细算,拿A货当名牌,又很好面子的女人。”买红妹用“抠”来形容这个人物,她透露称,自己印象最深刻的省钱窍门就是产前暴走。“在医院顺产的费用只要2000就够了,而剖腹的话要四千多,陈月为了顺产省钱,在怀孕的头几个月就开始每天几个小时的暴走。”除了产前暴走,买红妹还在片中多处施展各种精打细算的省钱经。

在向影迷推荐这部电影的时候,她还不忘调侃说,外行看热闹,内行看门道,“有打算去国外生孩子的妈妈们一定要去影院看这部电影,因为你会学到很多省钱的妙招。”

## 《毒战》提档4月2日上映

星报讯(杨扬) 出品方海润影业13日宣布,由韦家辉编剧,杜琪峰执导,古天乐、孙红雷、黄奕、钟汉良、李光洁、王宝强等主演的警匪动作片《毒战》内地上映日期由4月11日提前至4月2日。

杜琪峰介绍,《毒战》以毒品作为主线,借助片中警察与毒枭的“猫鼠游戏”,深刻呈现了“人心比毒更毒”的残酷命题。出品方负责人说,杜琪峰此次借助《毒战》宣告回归其最擅长的警匪题材,片中充斥着大量的紧张动作、追车、枪战等刺激场面,显示出了杜琪峰凛冽、残酷的个人风格。

## 预测空调价格下降5%

# 国美电器签订550万套采购大单

3月6日,在广州举办的“健康生态 责任——2013中国空调消费趋势发布会”上,国美与数十家国内外知名空调厂商签订了共计550万套产品的大单采购合同,采购规模再创新高同时,国美预测2013年空调价格将下降5%。

2013年,针对旺盛的市场需求和国家政

策的激励,国美将通过大单采购、现款预付等采购形式,提前锁定优势商品,平抑健康空调的流通成本,加速健康节能空调的普及。预

计专门针对空气污染类型的健康空调将占国美空调2013年销售总额50%以上。

此外,国美持续优化供需链,在ERP

系统支撑下强化与供应商的信息平台共享,确保第一线用户需求准确及时传递到供应商企业。同时,国美将严把质量关,确保为消费者提供优质产品,满足各类消费者需求,在空调旺季来临之前,国美准备了2万多辆配送车辆,15万名技术工人,保证旺季空调服务。  
董方