

投资金条跌破“3”，市民疯狂抢购，专家分析黄金熊市到来 昨天，省城买金条基本靠抢

你买到金条了吗？

在长江中路百大CBD购物中心，昨日大部分金饰专柜的挂牌价为358元/克，周生生为359元/克。据周生生销售人员介绍：“这是早上才调的价格，之前一次调价是上周六，跌得太快了。”据悉，周生生金条的价格也从376元/克下调至348元/克。

“太夸张了！跟逛菜市场差不多！人太多了！”昨日下午趁着空闲去百大CBD购买金手镯的董女士告诉记者，“我也是听朋友说金价下跌很多，想趁着低价买首饰，合算。其他很多人都不是买一件饰品，有的一下买四五件。周生生好多样品已经卖空，没有实物了。”

昨日傍晚，记者在合肥市宿州路看到，这附近一带的金店，几乎家家挤满了前来购金的顾客。明牌珠宝宿州路店的投资金条已经低至284元/克。据该店销售人员介绍，下午的时候金条已经全部售罄。

国际黄金价格近日一路走低，合肥市场金价想不调都难。距离上次调价刚刚三天，昨日，省城大部分金店再度下“狠手”，黄金饰品价格由388元/克下调至358元/克，更有金店的投资金条价格跌破300元/克。在这样的价格诱惑下，合肥市场很难淡定，消费者掀起购金狂潮。

理财师：投资黄金先别急

如果说买黄金饰品，是为了图个便宜，那么囤积金条的人，主要还是出于投资考虑。但从投资出发，各家银行的实物金，显然更有优势，因为实物金刨去了首饰金加工工艺的附加值，并且回购容易。

昨日中午，记者来到位于临泉路与

嘉山路交口的建行支行，其大堂经理告诉记者：“目前，实物金的价格在278至280元/克，该价格是根据国际金价实时变动的，每一分钟都在变，具体以付款时为准。现在价格已经很低了，上个月的时候，每克在340元左右。”

据介绍，虽然几大国有银行的实物金都与国际金价接轨，但真正取实物或者要求变现时，各行还要另收每克十几元不等的手续费，但客户一旦要求变现，银行将随时按国际金价回购。即便加上手续费，昨日实物金的价格也达不到300元/克。记者了解到，昨日一市民就购买了500克的实物金。

对于这股热潮，国家级理财师彭天瑶劝大家要冷静：“业内不少专家都对近期金价下调做了分析，黄金已经连续涨了12年，现在的价格已经远远超过它的实际价值。任何投资属性的物品，都是有涨跌周期的，黄金应该是进入‘熊市’了，未来会有反弹，但时机难以把握，总体估计价格会继续下行。”记者 张华玮

微言堂

@正和岛 正和岛官方微博



你敢亏待你家的保姆吗？我想你不会！因为他会亏待您的孩子！那为何要亏待公司的员工呢？请记住马云的话：没有吃亏的员工，只有吃亏的老板。老板亏待员工，员工亏待客户，客户亏待老板！就是这样一个简单的理！尤其是如让优秀的员工吃亏，老板自己损失最大。

@王利芬 优米网创始人



今天跟一个创业者聊天，他说在创业的前几年膨胀较快的互联网公司现在死得差不多了，真正剩下的是一步一个脚印，在公司团队建设商业模式以及管理上下功夫的企业。就像一个小孩，营养再好也是一小孩，而小孩的骨骼是没法承受太大的体重的。对于初次创业的人不要被与资本结合抢占行业高地等说辞忽悠了！

北京在皖投资一季度升至第三位

星报讯(记者 丁林) 我省一季度利用省外资金“账单”出炉。记者昨日从省合作办获悉，今年1~3月份，全省1亿元以上在建省外投资项目4241个，实际到位资金1261.1亿元，但增幅较上年回落2个百分点。

首季度，全省有10个市实际到位资金超50亿元，其中，合肥、芜湖、宣城三市超100亿元。池州、滁州、安庆、阜阳四市，利用省外资金增幅超50%，亳州、六安、黄山、马鞍山四市增幅为负。

而北京也“打破”了前两月浙苏粤在皖投资前三的局面。1~3月份，浙江和江苏实际到位资金分别达到287.1亿元和254.8亿元，而北京则以166.2亿元的到位资金升至第三位。上海、广东分居四、五位。

青春飞扬 沃自一派

——“沃派”杯安徽省大学生移动互联网创业大赛颁奖典礼隆重举行

验，听取了移动互联网创业的前沿讲座；在场外，近20万高校学子从多种渠道关注了本次活动，活动影响范围广泛。

中国联通应用商店“沃商店”平台，为广大高校大学生提供了一个大显身手、展现才华、创造梦想的舞台。此次创业大赛中，“沃商店应用开发大赛”在安徽地区共收集作品近50件，不仅丰富了沃商店应用软件资源，还为青年大学生动手创新、学习创业、释放激情提供了难得的机遇。

在快乐生活中获得进步
为了让高校青年学子体验中国联通沃3G WCDMA带来的精彩校园生活，本次创业大赛中安排了“沃派达人秀”活动，鼓励广大学生在课余时间，拿起手中的智能手机来拍照片、发微博、下软件、转手机应用独门绝招，并通过移动互联网和朋友们互动分享身边的精彩瞬间。沃派摄影达人秀活动，前后通过活

动官博收集作品达400多幅，每月选出沃派应用达人30名。

同时，大赛开辟了“参与互动赢Newi-Pad”活动，每日随机抽取20名话费充值奖，每月抽取一名Newi-Pad大奖，受到了广大学生的欢迎和喜爱。沃派官方微博粉丝人数超过7万人，微博内容转发及影响人群超过50万人。

少年强则中国强，安徽联通将以此次创业大赛为契机，继续坚持以客户为中心，以服务为根本的理念，充分发挥WCDMA 3G优势，持续完善创新发展平台，为广大大学生朋友创造更多锻炼自我的机会，搭建放飞梦想的舞台，助力祖国的未来。

体验智能生活 演绎智能精彩

省内首个三星SES体验店落户合肥苏宁

4月19日，安徽首个三星“SES体验店(Samsung Experience Shop)”正式落户合肥苏宁宿州路店，这是三星集团在安徽市场首家集通讯、数码、电脑于一体的3C体验店。他的开业标志着三星2013年在安徽市场全新的娱乐零售策略已顺利启动，展现了三星全新的品牌形象以及苏宁以消费者需求为导向的“体验式营销”的经营理念，使消费者能够最近距离地感受三星PC+产品所营造出的PC+生活！开业当天，购三星通讯、数码产品满1000元返100元全场通用券，购三星电脑产品满1000元返50元全场通用券，三星手机在用户开业当日光临SES体验店还可享受免

费贴膜保养、免费软件下载等服务。
为提前感受三星SES体验店的独特魅力，4月17日晚8点，苏宁宿州路店将举行“苏宁SES体验店品鉴会”，届时还将邀请省内各知名媒体光临，提前品尝合肥苏宁为广大消费者用心烹制的三星科技饕餮盛宴。活动现场凭品鉴会限量邀请函购三星 GALAXY S3、GALAXY NOTE II 等数款高端明星产品可享八折优惠，购机还送价值300元-500元不等的三星原装蓝牙耳机、移动电源及手机皮套等精美礼品。即刻起关注@合肥苏宁官方微博并转发活动，就有机会获得品鉴会限量邀请函。
“SES是“Samsung Experience Shop”三星体验

店的缩写，苏宁SES体验店，是2012年4月苏宁与三星电子集团双方签订的重大战略合作项目之一。SES体验店作为三星全球最高标准的3C体验店将以店中店的形式，开设在苏宁各大城市的旗舰店中，通过最高标准的店面形象，最新最全的商品展示，全方位的智能互动体验以及专业化、个性化的顾问服务，来满足顾客娱乐购物一站式需求。
苏宁SES体验店作为国内市场最具吸引力和影响力的零售娱乐体验店，究竟魅力何在？日前，安徽苏宁云商销售有限公司总经理王军，颇感自豪地为我们介绍了苏宁SES体验店独具一格的诱惑之处。



一、最新科技的展示体验阵地

SES的产品以3C类智能手机、平板电脑、笔记本电脑、数码相机等三星旗舰产品为主，涵盖GALAXY NOTE II、NX1000等三星主流单品、安卓系统智能相机GALAXY Camera110、NX300等以及搭载WIN8系统的可拆式平板电脑XE500T1C-A02CN等三星最新上市的时尚新品。目前备受广大三星爱好者关注的GALAXY S4，也将在苏宁SES体验店第一时间与消费者见面。

除了3C产品外，SES还拥有种类丰富的手机和电脑配件产品，给顾客带来全新智能体验的同时，充分满足消费者一站式购物的需求。

二、全方位的智能互动体验

SES全部采用了最方便顾客体验的展示陈列方式，设计尖端的“ALL SHare”敞开放式体验区将给消费者带来顶级的人机互动体验和娱乐体验；

三、专业的咨询顾问和个性化服务

SES的每个店面均配备了最专业的咨询顾问，不仅为消费者提供轻松易懂的产品培训和体验指导，还将为消费者提供最专业的设备安装和软件升级服务等；

四、丰富的会员活动

苏宁的会员将自动成为SES店中店的会员，SES将定期为会员提供优惠购机、预存返券等超惠促销活动和会员活动。
更多优惠、更多新品、更多服务，4月19日合肥苏宁宿州路店，我们不见不散！

