

后节能补贴时代购家电

鼓楼家电 再“贴”一周

安徽百大电器鼓楼家电商场自1996年12月份开业至今,历经家电市场风暴洗礼,在历届鼓楼人的不断改革创新和锐意进取下,连续17年销售额两位数增长,现如今,“买家电,到鼓楼”在合肥已成为一种消费习惯。

以最低价成合肥家电价格风向标

鼓楼家电不仅拥有优雅的购物环境,称心的服务,更主要是其没有将这种优雅的购物环境与服务的附加值转嫁到消费者的身上,鼓楼家电所有的家电商品价格一直以来都以其最低价成为合肥家电价格的

风向标。

本着给顾客带来一个耳目一新的购物环境和氛围,五月底百大电器鼓楼家电在家电销售旺季逆市而动,斥巨资改造商场内部环境,冰洗、彩电、生活电器、空调、及3C时尚精品品类将推出一系列的打折、返现、送礼、预定定金等盛大的促销活动。百大电器鼓楼店拥有的巨大销售额,极度吸引了广大厂家,针对本次百大电器鼓楼店活动,国内外各厂家早已开始积极与百大电器洽谈,争取与百大电器达成一致,进行联合促销活动。除对百大电器进行产品支持外,还在鼓楼店进行大型现场促销活动,

200万让利疯狂赠送、百万促销赠品放量赠送、千台特价资源,无论是电子券还是礼品的力度,对于省城人民来说都将是一场饕餮盛宴!

千万巨资让您延续“补贴”一周

为了提高鼓楼此次个性化活动的宣传,鼓楼家电商场章经理亲自选点、洽谈并落实社区,组织主管带领优秀员工进驻社区宣传。主管与厂方代表加班加点在安居苑、琥珀山庄、金鸟花园及肥东碧桂苑社区宣传。鼓楼携手太古家用智能榨油机给顾客提供免费榨油体验服务,深受顾客欢

迎。员工热情、周到、专业的服务受到了顾客的一致好评。在这过去的十七年里,通过领导团队精心策划的一场又一场的精彩活动方案和全体员工的不懈努力,鼓楼名品中心的销售业绩始终保持在行业内领先的地位。

相信通过百大电器鼓楼人的不断努力和进取,未来将更加辉煌和远大!后节能补贴时代购家电就在鼓楼家电重装开业6月8日-12日!力度超前!百大品牌,千万巨资让您在鼓楼购电器延续“补贴”一周!买家电,到鼓楼!

邹传科

第九届2013中国—东盟礼仪形象大使大赛

报名招商进行时



2013年是中国—东盟建立战略伙伴关系10周年,也是中国—东盟博览会举办10周年。中国—东盟礼仪形象大使大赛作为博览会期间的一项重要活动,旨在进一步推动中国和东盟各国之间的文化交流,并高水平完成今年九月即将召开的第十届中国—东盟博览会及期间各重大活动的礼宾工作。

主办单位 中国—东盟博览会秘书处 共青团广西壮族自治区委员会 香港文汇报
 承办单位 广西礼仪文化交流协会 广西丽人文化传媒有限公司 广西长润集团
 协办媒体 市场星报 安徽财经网 安徽网 中安在线
 礼仪大赛专用QQ: 1438137410 1409308326 招商热线: 13395694015
 报名热线: 0551—962000 62636908 63675777

解密“你身边的银行”·五“指”连“心”之全能篇(八)

多渠道助力小微企业成长



融资,一直以来都是困扰小微企业发展的“心头病”。近年来,受各种因素的叠加影响,我省广大小微企业发展所面临的形势也比较严峻。为了扶持我省实体经济发展,让有潜力的小微企业能够由小变大,工行安徽省分行积极深入开展市场调研和客户研究,把发展小微企业金融业务作为一项重要发展战略,不断完善经营管理机制,积极推进小微企业金融服务和产品创新。据了解,截至2013年4月末,工行安徽省分行小微企业贷款余额427.95亿元,其中微型企业贷款余额7.26亿元,单户授信总额500万元以下的小微企业贷款余额28.45亿元。



打造专业团队 服务小微企业

“专业的人做专业的事”,工行安徽省分行相关负责人向笔者表示,“我行一直以来坚持以人为本的管理理念,高度重视小微企业金融服务人才队伍建设,始终将专营机构和从业队伍建设放在小微企业业务拓展的首位。”

据介绍,2009年工行在省内同业中率先成立了小企业金融业务部,并要求辖内各二级分行成立相应的小企业金融业务专营机构,在条件成熟的支行设立小企业金融业务分中心。在加强小企业金融业务专营机构建设的同时,积极组织开展小微企业金融业务技能培训,举办一系列小微企业客户经理技能竞赛、小微企业金融业务知识培训等活动,提高服务小微企业人员的素质。

仅2012年,工行安徽省分行就组织小微企业金融业务现场培训4次,网络视频培训32次,全行受训人数累计达千余人。据了解,目前,工行安徽省分行共有专兼职小微企业从业人员700余人。

立足客户需求 创新服务内容

小微企业的特点各不相同,金融需求也不一样。“针对小微企业融资需求‘短、小、频、急’的特点,我行对市场和客户需求,积极开展市场调研和客户研究,加快业务创新。在融资方式上、专属产品上、融资渠道上,工行都有针对性地进行了创新。”工行安徽省分行相关负责人表示。

据了解,目前工行安徽省分行对同一市场、同一类型客户采取了个性化业务管理模式,灵活运用资产抵(质)押、第三方保证、个人无限责任保证等组合担保措施,丰富小微企业融资增信方式。

针对我省旅游经济的特点,立足皖南国家旅游示范区,工行安徽省分行以黄山、池州、宣城和安庆等皖南地区的旅游资源和特色,研发了具有安徽特色的小企业“旅游贷”系列融资产品。立足中华药都——亳州药材市场,及时推出了“康美药业中药材交易中心小微企业融资方案”,支持地方特色经济发展

另外,工行安徽省分行先后开办了小企业理财委托贷款、设备租赁贷款等。仅2011—2012年,该行累计创新32个个性化批量融资方案,累计发放小微企业贷款近百亿元。其中,小企业标准厂房按揭贷款业务不仅获得工总行认可,还被作为蓝本在全国进行试点推广。

加大信贷投放 完善保障机制

“支持小微企业发展,就得‘大方’,我行一直在加大小微企业信贷投放力度,努力增加小微企业信贷投放”工行安徽省分行相关负责人表示,“主动让利小微企业,优化业务流程,加强综合服务,我行非常重视服务效率和质量、服务广度和深度。”

据了解,仅2012年,工行安徽省分行累计

投放小微企业贷款378.22亿元,同比增加39亿元。在业务考核上,该行加大资源和政策倾斜力度,将小微企业金融业务纳入各级行经营绩效考核体系,并逐年提高考核权重,并在考核办法中明确提出把优先发展小微企业信贷发展作为一项基本考核要求。

仅2012年,工行安徽省分行就对全省3452户给类小微企业进行融资支持,其中单户授信总额500万元以下的小微企业1319户,占比达38.2%。

另据了解,仅2012年,工行安徽省分行全面梳理涉及小微企业的金融服务收费项目,累计减免小微企业各项服务项目收费3300余万元,并在全省同业中率先实行授信审批集中管理,统一审批标准,缩短审批链条,减少审批环节,优化了业务流程,提高了审批效率。

方亮 史道玲 宁大龙

ICBC  中国工商银行

网站 www.icbc.com.cn 服务热线 95588