

合芜蚌人才特区高层次人才需求表出炉 部分用人单位开出百万年薪

星报讯(记者 祝亮) 昨日,省委外宣办召开新闻发布会,通报了合芜蚌人才特区引才需求、引才新政等。记者了解到,2013合芜蚌人才特区高层次人才需求表已经在网上公布,尽管这千余岗位要求较高,但开出的薪酬待遇也是绝对有吸引力的。

合芜蚌已吸引近万高层次人才来创业

据省委组织部副部长、正厅级组织员金春忠介绍,在合芜蚌自主创新综合试验区人才特区建设带动下,吸引凝聚了9700多名高层次人才来此创业,其中新增75名

国家“千人计划”人选,还从外省市引进8名国家“千人计划”人选。

合芜蚌三市引进139名战略性新兴产业领军人才。新建12家院士工作站,柔性引进12名院士,建立4家省引进国外智力海外工作站。

96家企事业单位招募1025名高层次人才

省人社厅副厅长刘少华表示,此次高层次人才招募,共涵盖重点院校、科研院所、骨干企业、创新创业园区载体等96家企事业单位,计划招募1025名高层次人才,柔性引进85名外国专家,引进242名

博士后研究人员进站。

需求集中了特区重点发展产业的顶尖领军人才和高端紧缺人才,涉及航空航天、电子信息、石油化工、新能源新材料、机械制造等600余个学科专业。

需求侧重于重点学科和重大项目,既有企业技术中心,也有重点实验室,提供了教授、研究员、经理或等同的高级职位400余个。

一掷千金:百万年薪、百万安家费

记者还了解到,此次高层次人才招募中,有30家单位50多个岗位落实了安家

费、科研启动经费、住房、交通等生活待遇,部分单位提出了年薪30万元以上等有竞争力的薪酬待遇。如蚌埠液力机械有限公司招募液气密行业内知名专家,拟提供50~100万元年薪的待遇;蚌埠医学院第二附属医院招募临床医学(心胸外科)博士,开出了安家费100万、人才补贴20万/年(连续5年),科研基金25万,甚至承诺直接任院长顾问及科主任。

具体岗位、条件可登录安徽人才网(www.ahxf.gov.cn/ahrcgzw)、安徽人力资源和社会保障网(www.ah.hrss.gov.cn)查询。

合肥两部新法7月1日起正式实施

近30种情形,民企可获奖励或补贴

星报讯(星级记者 俞宝强) 政府招标不排斥民企、民营企业参与制订行业标准可获奖励……昨日,合肥市人大召开《合肥市促进民营经济发展条例》、《合肥市优化投资环境条例》颁布实施新闻发布会,宣布两部法规将于今年7月1日起正式实施。

近30种情形,民企都可获奖励或补贴

据合肥市人大常委会副主任宋家伟介

绍,条例将民营经济组织定义为:依法在本市设立或开展投资、经营的,除国有及国有控股之外的内资企业法人、非企业法人以及个体工商户等各类经济组织。

“投资建立经认定的各类创业孵化基地的;个体工商户转为小型、微型企业的;主导或者参与制定国际标准、国家标准、行业标准的等情形下,民营经济组织均可获得奖励或补贴……”。条例为民营经济组织的发展,根据不同情况设置了一系列

扶持、优惠以及奖励的政策。据统计,仅奖励部分,将近有30种情形下,均可获得政府的奖励或补贴。

合肥将建平台公示企业信用

“这个平台,将公开投资者和企业的贷款、担保、合同履行、环境保护、缴纳社保以及受到行政处罚等与信用状况有关的信息,建立信用等信息档案,进行评价,并予以公示。”为了提高政府服务效率,

《合肥市优化投资环境条例》还要求,市、县(市)区政府建立行政审批服务平台,实现网上办理、审批、缴费、咨询、办证、监督以及联网核查、绩效监察等。

此外,法规还规定,市、县(市)区、乡镇人民政府和有关部门及其工作人员不得对投资者和企业实施下列行为:如要求提供赞助、资助或者捐献财物,无偿或者廉价提供劳务以及无偿或者变相占用财物;要求参加学会、协会、研究会等社会团体等。

解密“你身边的银行”·五“指”连“心”之回馈篇(十)

商友俱乐部:打造商户自己的“家”



近年来服装、皮革、五金、建材、水产、花卉等各类大型商品交易市场在全国范围内蓬勃发展,成为促进消费转型升级和经济协调发展的重要动力。

针对这类市场内小商户高度集中的特点,工商银行通过组建“工银商友俱乐部”的服务平台,以“商友卡”为服务介质,创新推出了“商友贷”、“商友通”等多种专属融资产品。

▶“商友贷”解决燃眉之急

在合肥市城隍庙商业街经营一家代理某著名品牌服装的商户小刘,每到季节性进货时,都要四处奔走筹措资金周转,苦不堪言。“做生意都有风险,谁也不想借钱出去还要承担风险,每年这个时候都要四处求人,实在是太痛苦了。”小刘说。

这种情况一直持续到今年春装进货前,小刘加入了当地的“工银商友俱乐部”,听别的会员说起“商友贷”产品,便到工行咨询相关情况。客户经理了解相关情况后,确认小刘符合贷款条件,当天下午就为其办理了贷款手续,很快40万元贷款到账,解决了其周转资金短缺的后顾之忧。

据了解,工商银行“商友贷”重点突出了“一次申请贷款,贷款额度循环使用”的特点,集合了一次授信循环使用、银行卡和个人网上银行自助提款、手续便捷高效等多种优势于一身,商户可以根据贷款资金使用安排,随时通过网上银行提前还款,降低了融资成本。同时

商户可以灵活采用异地房产抵押、自然人保证、市场管理方担保、专业担保公司保证等担保方式,有效缓解了融资担保瓶颈。

▶个性化服务促进企业发展

工商银行相关负责人介绍说,近年来服装、皮革、五金、建材、水产、花卉等各类大型商品交易市场或产业集群在全国范围内蓬勃发展,成为促进消费转型升级和经济协调发展的重要动力。针对这类市场内小商户高度集中的特点,工商银行依托“工银商友俱乐部”服务平台,通过客户细分,构建新型的客户关系模式和有针对性的产品及服务创新,为这类客户提供满足其个性化需求的专属结算、融资和信息咨询等金融服务,积极促进其稳健发展和转型升级。

据了解,符合条件的商贸客户只要填写会员登记表加入“工银商友俱乐部”,就可享受俱乐部根据商户群体的多种需求,而专门设计推出的各种贴心实惠的会员服务。

为给不断扩大的客户群体提供更加完善

的产品和服务,工商银行积极推进产品创新和服务优化,形成了涵盖商友通、商友贷、商友富、商友路、商友乐等产品的种类丰富、功能齐全的会员专属产品和服务体系。

▶“俱乐部”成致富新平台

近年来,中国工商银行充分发挥综合金融服务优势,多渠道支持商户群体的发展,取得了显著的成效。其中,工商银行通过组建“工银商友俱乐部”服务平台,积极为各类商品交易市场经营户等商贸类客户群体提供支付结算、经营贷款、信息咨询、交流联谊等特色服务,进一步延伸了对商户群体的全面金融服务,是工商银行个人金融服务模式的又一次突破和创新。

例如,该行创新升级了“商友通”产品功能,会员客户可享受商友卡异地或跨行汇款、

商友卡之间汇款、商友卡异地存取款等结算功能的优惠。同时,该行创新推出的“商友贷”会员专属融资产品,为会员提供了担保方式灵活多样、一次授信循环使用、多种渠道自助提款、贷款手续便捷高效的专属融资服务。为丰富俱乐部的增值服务,工商银行还进一步加快了“商友乐”会员增值服务的开发和提供,会员可以借助俱乐部平台洽谈生意、获取信息、寻找商机等,实现其个人或企业的价值提升。

据统计,今年以来,工商银行通过其新型商户服务平台——“工银商友俱乐部”提供了大量创新的金融产品和服务,持续加大对广大民营企业 and 个体工商户的支持力度。截至目前,“工银商友俱乐部”会员数量已经超过800万户,较年初增加约190万户,增幅超过三成。

方亮 史道玲 宁大龙

ICBC  中国工商银行

网站 www.icbc.com.cn 服务热线 95588