交通银行安徽省分行 赋能实体经济高质量发展

今年以来,交通银行安徽省分行聚焦供给侧改革大局,紧紧围绕"服务实体经济、防范金融风险、深化金融改革"三大经务,以总行"186"战略施工图为指引,持续创新产品和服务,切实增强服务实体经济的新实践中谱写了新的金融篇章。在方子,在助力建设现代化五大发展等。在发展评价"优秀"等次的基础上,继续提升。保证价"优秀"等次的基础上,继续提款时点余额1360亿元,按年初净增110亿元,净增幅高于系统平均水平2.62个百分点,净增量同比增长77.42%。

聚集重点领域,加大信贷支持

充分发挥交银集团国际化综合化优势,紧跟全省区域经济发展导向,主动把握"长三角一体化""一带一路""战略性新兴产业集聚发展""合芜蚌自主创新试验区"等重大战略中的发展机遇,积极支持重点领域和重点行业发展,发挥金融资源的撬动作用,为实体经济源源不断地输送金融血液。截至6月末,该行对公实质性贷款余额750亿余元,较年初净增45亿元。

着力拓宽融资渠道,缓解小微企业融资难、融资贵问题,大力推进普惠金融发展。6月末两增口径普惠贷款余额较年初净增9亿元,贷款客户数较年初净增700余户,贷款平均定价较

年初下降 0.69 个百分点,有效降低了小微企业融资成本。坚持与民营企业共生共荣共发展,以多样化、全方位的综合金融服务,促进民营经济高质量发展。上半年新增民营企业公司类客户贷款 608 笔,金额近 45 亿元。

紧跟居民消费升级趋势,倾力支持民生服务业发展,6月末科教文卫等民生保障和消费升级领域公司客户授信余额近22亿元,同比增长20.08%。对照国家战略性新兴产业发展规划,结合我省产业发展特征、市场需求导向,大力支持企业新技术运用、新产业集群发展,上半年新增战略新兴产业信贷投放342笔,投放金额20亿元。

精准对接需求,做优协同服务

持续推进"千名行长进万企""客户大拜访"等活动深入开展,行领导带头走访,精准摸排企业金融服务需求,宣讲交行金融产品与服务。常态化对接全省各级政府机关和事业单位,先后与合肥市政府、安徽省科技厅、安徽省退役军人事务厅等签署战略合作协议。2019年4月,成立由"一把手"任组长的长三角区域一体化业务推进领导小组,发挥总行和子公司集聚长三角的优势,在跨省集团、联合贷款、跨区域投融资项目等业务上发力,7月末已落地联合贷款项目2项,落地项目总金额6.6亿元,实现有效投放4.6亿元,有效解决客户资金需求。

加强联动协同,提升综合化服务水平。与子公司在租赁、信托、债转股业务方面开展协同营销,上半年落地实现撮合类表外融资近8亿元。通过银团贷款模式积极服务地方性重大建设项目,上半年累计承贷额达20亿元。持续优化业务流程,建立限时服务承诺制度,落实分行级支持类集团客户预授信,主动对接集团客户融资需求,上半年启动17个分行级支持类集团客户预授信流程,已获批集团预授信金额超200亿元。

强化科技赋能,双线协同发力

加强金融科技运用,积极运用大数据、人工智能等技术,探索"金融+科技+场景"的服务新模式,着力增强客户服务能力,提升客户体验和满意度。加强分行特色应用开发,推进总行重点项目落地,党费管家、银卫安康、工程管家、聚融圈等大批创新项目在辖内上线,更好满足了企业客户多元化金融服务需求。推进网点智能化转型,上线智能设备392台,实现智能机具全省网点全覆盖。上半年,全辖智能机具共受理渠道类签约54万笔,电子银行分流率达96.57%,较年初提升0.64个百分点。

进一步完善服务体系,推出单位银行结算账户在线申请开户功能,开户渠道从单一柜面扩展到门户网站、微信公众号和企业手机银行等多个通道,更提供"一对一"上门服务,企业开立银行结算账户更加快捷、方便和智能。加强金融产品创新与推广,聚焦产业链、银政合作、强担保等重点客群,持续拓展快捷贴现、快捷保理等快捷类产品,深化与江淮、奇瑞、美菱、科大讯飞、古井等省内知名企业的合作。全力推广线上优贷通、线上抵押贷和线上税融通等创新产品,搭建民营、中小微企业线上融资快车道。上半年,还成功办理全省首笔"一带一路"分离式工程履约保函业务,上线系统内首笔河道船间类收费系统。

下一步,交通银行安徽省分行将积极推动 "两化一行"战略新内涵在皖落地,努力践行 "金融支持实体经济"的责任与使命,以深化改 革为内生动力,提升融资水平,创新服务模式, 为支持地方经济建设和社会发展贡献更多金 融力量。



2019年交通银行新客户专享活动

活动对象

首次开立交通银行借记卡的新客户

活动内容

新客户完成任务,最高可领取500元贴金券大礼包!

具体活动时间以网站公布为准



扫码参与活动

